



SOCIEDADE DE GINÁSTICA PORTO ALEGRE, 1867 - SOGIPA

CONSELHO DELIBERATIVO REUNIÃO ORDINÁRIA ATA Nº 385

- 01. DIA:** 11 de abril de 2024.
- 02. HORÁRIO:** 18h30min.
- 03. LOCAL:** Salão Panorâmico, 4º pavimento da Sede Social Gerhard Joseph Theisen, da Sociedade de Ginástica Porto Alegre, 1867 – SOGIPA, na Rua Barão de Cotegipe, 415, Bairro São João, CEP 90540-020, Porto Alegre, RS.
- 04. QUÓRUM:** 53 Conselheiros presentes:
- 04.01 – PRESENTES:** Adílio Schneider Finger, Alessandro Antonio Guzzo, Beatriz Regina Soares Bauer, Bianca Smith Pilla, Carlos Eduardo Rodrigues Gomes, Carlos Roberto Wüppel, Carlos Vater Augustin, Cesar Dias Demin, Decio Ivan Michel Barcellos, Decio Krohn, Dimas Alexandre Kliemann, Eduardo Luiz Araujo Voelcker, Eduardo Müller, Fernando Manuel de Matos Cruz, Francisco Carlos Castro Soares, Francisco Kieling Lumertz, Genaro Augusto Correa Nunes, Gustavo Figueiro Einloft, Ivan Tesch da Silveira, Jaime Gründler Sobrinho, Janice Reinicke Wunsche, Jean Louis Calviera, João Carlos Lubisco, Jorge Antonio Merode Neto, Jorge Luiz Coutinho Boff, Jorge Luiz Teixeira da Silva, José Carlos Hruby, Leo Artur Sassen, Marcelo Leandro Eichler, Luiz Augusto Fischer, Marcelo Vicentini, Marcus Roberto Jung, Maria Carolina Pietzsch Seitenfus Hagen, Mauricio da Silva Krause, Mauricio de Souza Santos, Milton Sonza Dri, Nelson Bechlin Wulff, Nelson Mahler, Neory Müller, Olavo Centeno Ferreira, Paulo Julio Lipp, Rafael de Barros Riegel, Renato Martins de Oliveira, Ricardo Jorge Adaime, Ricardo Medeiros de Albuquerque, Roberto Engels Garay, Rodrigo Cardoso, Rosemary Oppermann, Sandro Viero, Sergio Danilo Garcia, Tadeu Fernando Nunes da Silva, Vitor Kordyas Dossa e Zuleica Ingrid Wapler.
- 04.02 – AUSENTES:** Airton Andreis, Claudio Luiz Zaffari, Claus Jorge Süffert, Ede Antonio Gasperin, José Benedicto Ledur, Paulo Roberto da Roza, Paulo Roberto de Miranda Samarani, Renato Marsiglia, Renato Veras Aquino, Ricardo Altair Schwarz.
- 04.03 – JUSTIFICATIVAS DE AUSENCIAS:** Brenno Lindolfo Bugs Filho, Eduardo Maschka Lucas, Everton Hertzog Castilhos, Gerson Klippel Gnoatto, João Alexandre Panosso, Jorge Alberto Ramalho Monteiro, Jorge Luiz Maia Squeff, José Augusto de Mattos, Luiz Antonio Krause de Verney, Marco Antonio Piazza Pfitscher, Newton Guilherme da Silva Krause, Osvaldo Roberto Vaz Ferreira, Paulo Roberto Seibel, Raul Tadeu Bergmann, Renato Luiz Kops, Renato Salerno, Roberta Oppermann Michelucci Rodrigues, Roberto Heberle da Silveira, Rui Eduardo Mitidiere de Oliveira.
- 05. LEITURA DO EDITAL DE CONVOCAÇÃO:** Publicado no Jornal Correio do Povo do dia 25 de março de 2024, página 9. Lido pelo 1º Secretário com a seguinte ordem do dia:
Em conformidade com o Estatuto Social da Associação, convoco os(as) senhores(as) Conselheiros(as), para participarem das Reuniões Ordinária e Extraordinária do Conselho Deliberativo desta Associação, a realizarem-se no dia 11 de abril de 2024, quinta-feira, no Salão Panorâmico, 4º pavimento, da Sede Social Gerhard Joseph Theisen, na Rua Barão de Cotegipe, 415, Porto Alegre, RS, com início às 18h30min, em primeira convocação e, às 19 horas, em segunda, com a finalidade de deliberar sobre a seguinte ordem do dia:
- Reunião Ordinária**
1. Apreciar e deliberar sobre os relatórios da Diretoria Executiva, referentes ao exercício de 2023;
 2. Apreciar e deliberar sobre as Demonstrações Contábeis da Associação referente ao exercício de 2023;
 3. Apreciar o Parecer do Conselho Fiscal sobre as Demonstrações Financeiras do exercício de 2023;
 4. Apreciar e deliberar sobre os Relatórios das Comissões Permanentes da Associação, referentes ao exercício de 2023.

1

Reunião Extraordinária

1. Concessão de Láurea.

Neory Müller. Presidente do Conselho Deliberativo da SOGIPA.

06. FALECIMENTOS:

06.01 – 1º Secretário do Conselho Deliberativo Conselheiro Décio Ivan Michel Barcellos: MARTIN RONALDO KIENZLE

Admitido na SOGIPA em 16.03.1964

Tornou-se membro do Conselho Deliberativo em 1994

Em agosto de 2022 tornou-se Conselheiro Jubilado.

Faleceu em 26.01.2024.

IARA GOMIDE MACHADO

Associada admitida na SOGIPA em 20/03/2014.

Tornou-se conselheira em 15/02/2023

Faleceu em 18/02/2024

A conselheira era progenitora da Diretora do Departamento de Escoteiros Tatiane Gomide Machado Voelcker e sogra do conselheiro Eduardo Luiz Voelcker

RAUL MURATORE KINNE MANN

Admitido na SOGIPA em 07/02/1952 – 72 anos como associado.

Foi membro do Conselho Deliberativo no período de 1968 a 2002.

Foi Vice-Presidente Administrativo na gestão 1976/1977.

Faleceu em 06/02/2024.

06.01.01 – Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller: Em homenagem aos sogipanos falecidos, solicito aos senhores que em pé façamos um minuto de silêncio.

07. ATA Nº 384 de 07/12/2023: Dispensada a leitura. Posta em votação foi aprovada por unanimidade dos presentes.

08. ORDEM DO DIA

08.01 – ITEM 1 – APRECIAR E DELIBERAR SOBRE OS RELATÓRIOS DA DIRETORIA EXECUTIVA, REFERENTES AO EXERCÍCIO DE 2023:

08.01.01 – Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller: De imediato eu passo a palavra ao Presidente Schneider e depois Presidente... você dá a palavra aos seus vices.

08.01.02 – Presidente da SOGIPA Conselheiro Adilio Schneider Finger: Presidente do Conselho Deliberativo Neory Müller, senhoras e senhores, conselheiros, boa noite.

É com grande honra e satisfação que me dirijo às senhoras e senhores conselheiros para apresentar o relatório de atividade e Demonstrações Contábeis e Financeiras do ano de 2023 da nossa Instituição.

Como Presidente é uma responsabilidade que acolho com orgulho relatar os avanços significativos que alcançamos em todas as áreas, reflexo do comprometimento e dedicação da nossa Diretoria, Diretores de Departamentos, Conselheiros, associados, colaboradores e diversos parceiros. Sem a participação ativa e o apoio de cada um de vocês, não seríamos capazes de alcançar os feitos que apresentamos hoje. Agradeço às conselheiras e conselheiros pela nossa recondução como Presidente e do 1º Vice-Presidente para o biênio 2024/2025, função que prometemos desempenhar com dedicação e amor ao nosso Clube.

É importante ressaltar que o relatório completo, detalhando as realizações de cada passo da SOGIPA, já foi enviado aos conselheiros para análise. Nele, encontrarão informações detalhadas sobre os projetos, eventos e conquistas que marcaram o ano de 2023.

Ao longo do ano, realizamos obras e investimentos de grande importância para garantir a segurança e o conforto de nossos associados. Entre eles destaco a conclusão da reforma das galerias das piscinas térmicas, a estação de piso cerâmica na piscina-lago. Cada iniciativa foi cuidadosamente planejada e visando o bem-estar da nossa comunidade. Além disso, é com

satisfação que compartilho a notícia sobre a redução do nível de endividamento da SOGIPA, que passou de 15,7 milhões em 2022 para 14,3 milhões em 2023. A diminuição de 1,4 milhões é um marco importante, que nos permite redirecionar recursos para outras melhorias voltadas aos associados, livrando-nos do pagamento e parcela de juros que nos sobrecarregam.

Destaco também a qualidade dos eventos promovidos pela Pasta Social, pela Pasta Cívico e Cultural ao longo deste ano. Desde o memorável Jantar de Aniversário até a animada Oktoberfest, cada celebração foi planejada com carinho e dedicação para proporcionar momentos inesquecíveis aos nossos associados.

Na Pasta Esportiva, unimos o esporte de rendimento ao recreativo, oferecendo alternativa para todas as idades e objetivos, sempre de forma sustentável.

Em relação à comunicação e marketing, áreas fundamentais para a instituição, com quase 157 anos de história da nossa SOGIPA. Avançamos significativamente. A captação de patrocínios para eventos e esportes da SOGIPA foi intensificada, garantindo recursos adicionais para fortalecer ainda mais o nosso clube, como exemplo da captação via Lei Rouanet para a recuperação do mural Vasco Prado da sede social, que dará início à restauração nos próximos dias.

Por fim, quero expressar minha gratidão pela dedicação e confiança depositada em mim pelo Presidente do Conselho Deliberativo, Sr. Neory Müller, sua Diretoria e todos os Conselheiros. Reconheço também o incansável trabalho de cada integrante da minha Diretoria, Assessores da Presidência, dos Diretores de Departamento, é importantíssimo dentro da estrutura da SOGIPA, Comissões e Conselhos e suas famílias.

Me permite, em especial, um agradecimento à minha esposa, Maria Helena, cujos esforços conjuntos têm sido fundamentais para o sucesso da nossa SOGIPA.

Juntos continuaremos a trabalhar na busca de recursos extras para projetos fundamentais para o futuro da nossa Instituição, como a transferência do potencial construtivo, o TPC, e o projeto para São Francisco de Paula. Com determinação e união, tenho plena confiança que construiremos um futuro ainda mais brilhante para nossa querida SOGIPA. Fizemos muito, mas há muito mais a ser feito. Porém, a certeza do caminho certo nos estimula a seguir essa caminhada, que nem sempre é fácil.

Boa noite a todos, muito obrigado.

[aplausos]

Presidente, seguindo a norma que a gente tem conduzido, eu vou pedir para alterar a sequência, que nós temos o Vice-Presidente da Cívico Cultural com compromisso ainda hoje, então que a gente altera a ordem e o vice-presidente faça então depois a pasta Esportiva e Social. Muito obrigado.

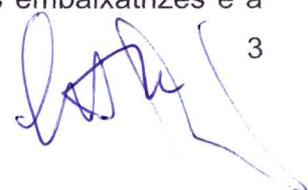
08.01.03 – Vice-Presidente Cívico Cultural Alvinho Alves Sant'Ana: Boa noite, Presidente Neory Müller, em seu nome cumprimento a mesa. Boa noite aos Conselheiros e Conselheiras. Vou fazer a apresentação do relatório de 2023 da Pasta Cívico Cultural. Eu trabalhei em cima da mesma apresentação que eu fiz do primeiro semestre no ano passado, acrescentando, então, para o segundo semestre.

Algumas telas, eu vou passar um pouquinho mais rápido, é repetição. É a mesma estrutura. Primeiro o relatório da Pasta e depois os relatórios dos Departamentos.

Os casais Diretores, a quem eu agradeço pelo trabalho que tem feito. O Leandro e a Milena Staudt, o Jorge Alberto Kalkmann e a Simone Fraga e o Henrique e a Adriana Hoberrek.

Referente ao primeiro semestre tivemos o Bazar de Páscoa e a Festa Junina eventos tradicionais da nossa Pasta.

Dando continuidade; no segundo semestre, a gente teve a septuagésima Oktoberfest, na qual a gente fez uma homenagem aos 120 anos de fundação dos Bávaros. A novidade que a gente colocou o título de embaixatriz a todas as candidatas. Então, elas representaram seus departamentos com a faixa de embaixatriz e a corte escolhida no baile. A rainha, a Pauline, representando o Projeto Criança. Primeira Princesa, a Nicole, representando Beach Tennis, segunda princesa, a Isabela, representando o Punhobol e a simpatia eleita entre as embaixatrizes e a



corte do ano anterior, a Giovana representando o Atletismo. Na sequência, então, na quinta e na sexta feira seguintes, a gente teve a cantina germânica. Foi bastante animado. Um evento tradicional. E depois, no dia 22 de outubro, então o Oktoberfest no parque, sempre iniciando com o desfile na Perimetral, tem algumas fotos retratando. Quando adentramos no parque fomos recebidos com a banda Marcial São João Sogipa, que tocou músicas alemãs. Durante a festa teve os tradicionais eventos, em particular a escolha da Corte Mirim, a Stela, representando os Escoteiros como rainha, a Giovana representando a Ginástica com a primeira princesa e a Beatriz representando o Beach Tênis. Também esse ano, a gente propôs uma novidade compondo a corte, dentre as embaixatrizes que não foram eleitas no Baile, então, por votação nas redes sociais, foi feita a escolha, aquela que tivesse conquistado o maior like, a maior participação nas redes sociais e foi eleita então a Roberta como Princesa do Parque, representando os Escoteiros. A gente considera que essa atividade atingiu nossos objetivos, teve um crescimento muito grande na marca SOGIPA nas redes sociais, realmente trouxe um retorno bem grande. E então, aqui uma foto durante ainda a festa das duas cortes, agora completas. Também nos outros anos não tinha, esse ano a gente promoveu a Primavera em Canto que era para ocorrer na entrada da primavera, mas foi a época que choveu muito, então a gente foi adiando, adiando, enfim.

No dia 26 de novembro, uma bela tarde, a gente teve então o acampamento, era uma proposta de um evento assim para o sócio que fosse no estilo piquenique mesmo e foi muito bom na área jardinada, foi muito leve, muito gostoso esse evento. Teve a apresentação dos dois Corais, Adulto e vozes Plenas e a banda São João Sogipa também. Então, algumas fotos gerais do acampamento no estilo piqueniquem mesmo.

Depois o tradicional evento Bazar de Natal com 73 expositores, que coincidiu também no mesmo fim de semana do Natal Iluminado, que é o último evento da Pasta, promovido então o Bazar de Natal e Natal Iluminado com a palestra do professor historiador Pastor Claus Martin Dreher.

A apresentação da Companhia Lúdica, a Banda da Sogipa, os Corais também e a apresentação da Ginástica e do Ballet Gutierrez, nossos parceiros tradicionais nesse evento. E como no ano passado eu trouxe as mascotes dos departamentos e vão conduzindo a apresentação dos relatórios, seguindo os relatórios de departamento.

No mesmo estilo, só fui acrescentando atividades novas. Então, tínhamos de março a junho, 13 eventos das Bandeirantes, de julho a dezembro são 21 e, em particular, destaquei ali a comemoração da Semana Bandeirantes.

Os bávaros, essa é a tela anterior, mesma e eu destaco no segundo semestre, então, os eventos que... continuaram com as reuniões mensais e teve um evento alusivo ao aniversário dos 120 anos e a gente tentou reproduzir ali na tela, a foto da inauguração da Casa dos Bávaros com todos nós lá presentes. Como sempre, eles recebem as embaixatrizes da Oktoberfest. Depois da participação durante a Oktoberfest e também representando a SOGIPA no Shopping Open Mall.

A biblioteca, essa é a mesma tela anterior, eu só atualizei os dados em relação à tela anterior. Os dias de funcionamento, a frequência de sócios, tem toda a atualização das atividades realizadas lá. Aqui, eu fiz uma lista das principais atividades, realmente a Biblioteca foi bastante ativa. E em particular, destaquei aqui as visitas que a gente teve durante o semestre, escritor, historiador, a Presidente da Comissão Oficial do Bicentenário da Corte, o Cônsul Geral da Alemanha e também o Alberto, escritor. O memorial nessa tela é a mesma, eu só trago a novidade então do scanner que está sendo feito a digitalização e a catalogação de todo o acervo da Biblioteca. Então, realmente agora com a aquisição do scanner, está sendo mais ágil. E aqui um quadro, um resumo de todos os atendimentos do memorial.

Os corais do Departamento de Coral, Coral Adulto e o Coral Vozes Plenas. Então, as atividades, eu fiz algum destaque aqui, uma promoção do Coral Adulto, a gente fez o primeiro encontro das orquestras jovens do Rio Grande do Sul, um evento muito bacana aqui. E do Coral Vo-



zes Plenas, encontros de coros representando a SOGIPA. DCG também continua com as mesmas atividades.

Tertúlia, o galetto das mães do primeiro semestre, o Arraia e continua com as Aulas de Danças. E, nesse ano passado teve um evento que foi a primeira vez que as embaixatrizes foram convidadas e lá então teve uma aula de danças para as danças alemãs.

O Grupo de Escoteiro, essa tela aqui, eu só reorganizei, mas é a mesma do anterior, da outra apresentação e no segundo semestre, então, eu trouxe as principais atividades ali que teve. A comemoração também dos 110 anos.

A Plenitude também continua com suas atividades internas, almoços, chás, oficinas. E, como o Presidente já falou do Paineiro Vasco Prado, eu recorde que dá outra vez, eu encerrei falando do projeto. À medida que a gente trabalhou para a captação e a gente conseguiu algumas renovações junto à Lei Rouanet, junto ao Ministério da Cultura e agora, em março, finalzinho de março, a gente conseguiu então a captação de todo o valor. E como está em destaque ali, é um projeto que não vai usar recurso financeiro do clube. Enfim, a gente conseguiu então... E agora, então, vamos trabalhar para executar a restauração. O valor total original, R\$ 356.000,00. Como eu fiz outra vez um agradecimento especial às empresas parceiras Zaffari, Florestal, Dorf Ketel. E, juntando a elas, a Geo Marítima, a gente conseguiu então completar o valor. Então, essa era a minha última tela eu a trouxe muito contente que a gente tenha conseguido completar essa captação, mas para hoje eu trago então essa tela alusiva às comemorações do bicentenário da imigração dos povos de língua alemã no Brasil, em especial no Rio Grande do Sul. Como sugere a figura, com a união de todos os departamentos, vamos trabalhar juntos pela nossa SOGIPA. Muito obrigado.

08.01.04 – Vice-Presidente Social Michele Bandeira Rossato: Boa noite a todos. De antemão já peço desculpas porque realmente vou precisar sair um pouquinho antes por uma questão de compromisso profissional.

Aqui o relatório do primeiro semestre que já foi apresentado, na reunião anterior. Só vou dar uma passadinha aqui. Eu havia apresentado até as nossas ações para o Debutantes, que ano passado, infelizmente, a gente não conseguiu realizar.

Tivemos na sequência o Jantar de Aniversário, em agosto, tivemos 421 participantes, foi realizado no salão de Festas e Eventos.

No Salão de Festas e Eventos tivemos a participação, a atração principal, que foi o Paulo Miklos, que é uma atração nacional, né? Na entrada, na recepção, tivemos os jovens do Grupo Escoteiro George Blake, no dueto de voz e piano que estava muito bonito, já na recepção aos nossos convidados.

Também tivemos a banda Miss Magic, que tocou durante o jantar, depois da atração do Paulo Miklos.

Tivemos o cardápio especial do Bettino, que é sempre muito eficiente, né? No sabor. E... como sempre, o Jantar de Aniversário, é um evento muito especial de comemoração e ele é um evento completo que inclui então janta, as bebidas inclusas e enfim, é um clima todo diferente, né?

Nos nossos eventos em geral da Pasta Social, a gente tem a participação do Projeto Criança, que sempre oferta o Espaço Kids. Então, para quem precisa, quem tem filhos pequenos e precisa desse cuidado.

Lembrando que tivemos nesse baile sócios, convidados, sempre são convidadas autoridades. A diretoria então, presente e ... algo que eu acho que é muito especial, assim que a gente começou a fazer a partir de então, numa das nossas reuniões na organização do baile, me ocorreu a ideia de chamar a corte da Oktoberfest para passar a fazer parte de todos os eventos da Pasta Social. Por que isso? Primeiro que a corte é uma representação da nossa tradição maior, da nossa cultura germânica aqui da SOGIPA, né? Da nossa grande festa, que é a nossa maior festa, que é a Oktoberfest. E elas são símbolos de renovação, elas são a juventude do Clube. Então é a juventude que a gente quer ver pujante, quer ver muito participativa aqui den-

tro do Clube. Então, elas vieram e assim, foi um brilho quando elas chegaram, né? A gente tocou até algumas músicas da Oktoberfest no próprio baile, quem esteve presente deve se lembrar. E então, a partir disso, a gente tem convidado as meninas, né? Numa interação com a Pasta Social, com os coordenadores do Oktoberfest, o Padilha e a Virgínia, que sempre acompanham as meninas, né? Então elas sempre vêm de bom grado e elas estão aproveitando muito mais o reinado delas, digamos assim, né? E a gente vê sempre aquelas carinhas jovens e que vão aparecendo nas festas, na rede social e isso com certeza, a gente vê isso como um exemplo, inclusive para as demais jovens que vêm na sequência delas, inclusive para as meninas quererem ter uma vida mais participativa aqui dentro do Clube, para que futuramente elas queiram participar desse concurso, que é um concurso cultural muito importante aqui, né? Para nós, para os nossos associados, para o nosso Clube é um grande símbolo. Então, a gente viu isso como uma coisa muito positiva e que a gente tem levado adiante, elas têm participado de tudo, inclusive já em eventos desse ano.

O evento da Feijoada, que é um evento menor numa tarde de domingo, né? Mas que tem sempre uma adesão interessante, né, que os sócios gostam também. A Feijoada é uma coisa tradicional, então que foi realizado num almoço de domingo, se estendendo até a tarde, né, com banda de pagode e samba, uma banda muito boa que a gente inclusive acabou colocando-os também no Pré-Réveillon porque eles são uma banda muito boa, né? Muito animada. Os convidados receberam uma caipirinha de limão cortesia. Então, a gente procura nos eventos ofertar alguma coisa junto com esse convite que é vendido e também Ilha de Caipirinhas com diversos sabores.

O Pré-Réveillon, é uma festa que é feita sempre no início de dezembro, pensando que é interessante, é um evento para celebrar a chegada do Ano Novo com alguns dias de antecedência e presença dos amigos que muitas vezes a gente não consegue estar junto porque a noite de réveillon ou muitos vão viajar ou estão com a família, né? Então, se presta uma reunião até mesmo para os sócios, para as pessoas que a gente convive no nosso dia a dia aqui dentro. Então, desta vez tivemos a banda Dublê, a banda do Natural, que tocou na sequência, tá? O Buffet Bettino, tivemos a ideia de fazer uma mesa de frutas que ficou bem legal, bem bonita, tentando já nessa proposta de usar mais a área externa do Clube, que é muito bonita. Então, a gente levou essa mesa de frutas para o deck. Foi também ofertado um espumante por mesa... É sempre feito o brinde da virada. E o pessoal gosta muito desse momento. É feito um agradecimento especial da diretoria para os sócios porque são os sócios que nos permitem estar aqui. Nós estamos aqui para trabalhar pelos sócios, tanto Diretoria quanto Conselho. Então é sempre um momento, acho que especial da gente agradecer. Espaço Kids presente novamente. A gente fez algumas brincadeiras na rede social sugerindo a cor do ano, sugerindo a cor do ano que seria a cor apricot. Um desafio, principalmente para os homens pensar nessa cor porque é uma cor diferente, mas é tipo cor pêssego. Mas bem, para fazer uma brincadeira para os sócios se sentir assim, sentir que é um evento mais leve, né? Final de ano todo mundo já passou por uma jornada ao longo do ano e está ali realmente para comemorar e relaxar e brindar um novo ciclo que vai começar. E aqui vemos então a nossa corte presente novamente junto com a diretoria e as meninas ficam muito felizes de participar. No início, eu achei que elas iam se sentir meio obrigadas, assim: "Ah, tô indo na obrigação". Aí um dia, no carnaval eu perguntei: "Vocês gostam de vir?", tipo assim, né? Nos eventos da pasta: "Ah, a gente adora", porque claro, normalmente elas participariam só em outubro, né? Dos eventos aqui da Sogipa, então elas vêm com a roupa da festa, eu digo: "Mas venham sempre de faixa e coroa, vocês são as soberanas do nosso Clube". Isso, às vezes, está muito presente em outros clubes. Aqui em Porto Alegre, acho que não tem tanto essa tradição, como eu venho do interior, o meu clube de origem é o Recreio da Juventude. Lá, até hoje tem a rainha do clube, que ela é uma debutante do ano anterior, que é escolhida como rainha e coroada no evento no debut do ano seguinte e isso traz uma representação muito forte para as jovens. Então, né, vamos ver, acho que aqui a gente consegue seguir com essa tradição.



Bom, dos desafios que eu tinha apresentado já na reunião do ano passado para 2023, acredito que a maioria se cumpriu. A retomada das festas tradicionais da Sogipa, né? A gente, então, realmente usar mais essa área externa, essa área jardinada, que inclusive esse ano a gente já começou o ano usando ali em março, tá? Eu acho que a gente tem conseguido resgatar, que foi uma coisa muito difícil assim, pós pandemia. A gente ficou quebrando a cabeça ali, como fazer isso? Como trazer o sócio de novo para as nossas festas, para os nossos eventos porque isso faz parte da rotina do clube e é um jeito também do clube aparecer. É também uma proposta para vender o clube para novos associados. Conseguimos, né? Que um dos objetivos era a busca de potenciais parceiros e patrocinadores, trazendo mais recursos e maior sustentabilidade aos nossos eventos para que eles saiam pelo menor custo possível.

Claro que é um serviço oferecido pela SOGIPA, tem custos, mas com parceiros e patrocinadores, a gente tem conseguido. Acho que fazer eventos de mais qualidade e mais sustentáveis, com um valor mais interessante. Então, a gente segue nessa proposta. E a gente tem tido um apoio muito grande do marketing para isso, tem sido muito importante o apoio do marketing para a gente conseguir esses patrocínios.

Bom, público jovem, a gente não conseguiu ainda formar um departamento jovem, mas a gente está em contato com várias pessoas da faixa etária que a gente acha que... enfim, que tem que vir mais para o clube. E realmente o pessoal tem dado algumas dicas que esse ano finalmente acho que a gente vai conseguir colocar em prática já algumas coisas, tá? E pensando que são sempre futuros sócios, né?

Bom, desafios e objetivos para 2024. Então, segue sendo inovar, diversificar, atrair sócios, novos sócios, ampliar os eventos externos, manter a questão das parcerias e patrocínios. A gente tem feito contato também com clubes coirmãos e escolas aqui do nosso entorno, inclusive para o Debut que a gente vai estar trabalhando para sair esse ano. Então, a gente segue insistindo, tentando resgatar esse evento aqui dentro do clube, essa tradição do Debut. E o público jovem então a gente já vem pensando em eventos diretamente para essa faixa etária, tá?

E aqui, então, só fazer uma pequena propaganda aqui do nosso Debut que as inscrições já estão abertas. A programação, principalmente, está muito interessante. A gente buscou o que as meninas querem hoje. O que elas querem de programação? O que atrai elas, né? São questões que a gente tentou então, atualizar ao máximo, trazendo principalmente conteúdo que seja útil, conteúdos que sejam úteis para a vida delas. E também atratividade, né? Porque o que elas querem também muito é diversão. Então, a gente incluiu inclusive uma viagem a Porto Seguro, que normalmente os clubes aqui de Porto Alegre, acabam indo para Serra Gaúcha. E uma viagem de quatro dias, que já foi cotada, está incluída no preço. Eu, quando debutei fui para a Serra Gaúcha, né? Então, assim, é sempre legal, claro, é diferente de ir com a família, mas uma viagem, quem sabe um pouco para fora do estado seja algo mais atrativo. E o itinerário realmente ficou bem legal. Eu espero que saia porque inclusive a gente vai acompanhar as meninas e acho que realmente vai ser algo muito especial para elas, assim, que vai trazer muitas memórias. Então, a gente espera que dê certo.

A gente segue na campanha de divulgação, já está nas nossas redes sociais, já está no nosso site e a gente vai enviar para as chefias de departamento, para todos os departamentos, porque a gente tem muitos jovens nos departamentos esportivos, principalmente. A gente tem muitas meninas aqui dentro em idade de debutar. Então, a gente pede que enfim, que vocês também, né? Como conselheiros, como sócios, né, que estão aqui trabalhando pela SOGIPA, se puderem também nos ajudar nessa divulgação, vai ser muito bom, vai ser muito importante. Muito obrigada a todos. Obrigada pela atenção.

08.01.05 – Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller: Obrigado, Michele. Algum questionamento? Eu peço que seja neste momento porque a Michele tem que se ausentar.



08.01.06 – Conselheira Beatriz Regina Soares Bauer: Assim, Michele, eu vi a tua exposição ali, que no caso, você quer fazer alguns eventos para atrair sócios. Qual é o projeto que tu tens criado para isso, para 2024?

08.01.07 – Vice-Presidente Social Michele Bandeira Rossato: Num primeiro momento, a gente sempre trabalha com o amigo do sócio. Tanto é que em todos os eventos, a gente sempre tem um valor de sócio e valor de indicados de sócios. A gente tem pensado em trabalhar principalmente com o marketing. A gente tem conversado muito nesse sentido, na divulgação desses eventos para fora, tá? A gente tem algumas questões que nos deixam em dúvida sempre quanto a fazer eventos totalmente abertos para não sócios, não sócios que não tenham indicação no caso de um outro sócio porque é uma pessoa que vem de fora. Claro que sempre... a gente verifica, digamos assim, né? Para entrar no Clube tem que mostrar a identidade. Então, acho que a gente tem essa questão que alguns eventos até podem se prestar a isso, mas nem todos, né? Até porque quem é sócio aqui, muitas vezes busca a segurança do clube, principalmente para os seus filhos. Então, assim: “Ah, eu quero que o meu filho vá lá no clube porque ele pode levar um amigo, mas agora, se tiver muita gente de fora, aí eu de repente não, não vou concordar com isso”. Tá? Então, eu penso que isso é algo que nos barra um pouco no sentido de trazer muita gente de fora. Então, eu vejo que talvez a gente consiga mais isso a partir do marketing, tá?

Os eventos, a gente tem pensado em coisas diferentes já ao longo desse ano. A gente já tem uma programação que já vem sendo diferente desde o início, tivemos o Carnaval, mas isso vou falar no próximo relatório, eu vou esmiuçar cada um dos eventos. Mas a gente já teve um evento novo, por exemplo, que foi o São Patrick, e que foi um evento que trouxe muita gente para dentro do Clube e que o sócio podia trazer vários convidados, né? A gente acredita que o próprio sócio acaba sendo o principal divulgador do Clube. Se a gente oferecer um serviço de qualidade, eu sei porque eu faço isso mesmo antes de ser da Diretoria, eu sempre fiz isso, eu sempre falei tão bem da SOGIPA que eu lembro que um colega meu que é cardiologista, um dia ele me olhou e disse assim: “Mas tu tens um caso de amor com a SOGIPA?”, eu disse tenho porque assim, as minhas filhas crescem lá, é um ambiente seguro, é um ambiente maravilhoso, as festas são boas, eu me divirto. A gente vê que é um ambiente saudável, que é um ambiente familiar. Então, eu acho que o sócio, principalmente, faz muito esta venda. Claro que a gente tem outras... outros fatores, tem a questão esportiva que é muito forte, né? Então, assim, a gente já tem uma divulgação forte do Clube, a gente tem que cada vez mais buscar converter esse bom nome da SOGIPA em associados. Isso com certeza é um desafio.

08.01.08 – Vice-Presidente de Esportes Marco Doval: Boa noite. Na pessoa do Presidente Neory Müller, eu saúdo os Conselheiros presentes e por conseguinte, os representados todos os associados da SOGIPA, saúdo o Presidente Schneider e igualmente a todos os Ex-Presidentes presentes. Saúdo o meu parceiro de Vice- Presidência, Maurício Souza e, por extensão, a todos os outros Vice-Presidentes e Diretoria Executiva.

Nós fizemos um resumo, uma recomendação de ser uma exposição bem breve. A SOGIPA Esportes está baseada em quatro pilares. A universalidade que nós vamos abordar um por um, a gestão profissional o resultado técnico e a sustentabilidade.

Com relação à universalidade, a ideia, dando continuidade ao trabalho que vem sendo feito ao longo de muitos anos é propiciar a prática esportiva e lazer a todos os associados e seus dependentes em diferentes modalidades. Nós temos 31 modalidades disponíveis oficialmente, além de modalidades que os sócios praticam independente das escolas. Entra no Clube, vai nadar, vai caminhar na pista, coisa assim. Essas imagens, elas não têm nenhum, não tem todas as modalidades aí, mas elas estão nos mostrando que de três anos a 90 anos, nós temos atletas no Clube sendo beneficiados pela prática do esporte.

Além das modalidades esportivas, tem oportunidades de eventos de lazer, eventos apenas de recreação para congregar... Então ali tem pais, crianças. Nós comemoramos no judô, na ginástica artística, eventos, dia dos pais, dia das mães, onde faz se a integração de todos os sócios

e filhos. Aqui, eu peço permissão para o Presidente Neory, sair um pouquinho do protocolo, mas quando eu fui convidado pelo Maurício para participar da Diretoria Executiva, a primeira coisa que ele me disse: "Não ganha nada para isso". Eu: "Tá bem". Fui consultar o Estatuto e o Estatuto dizia a mesma coisa, assim: "Diretoria Executiva não ganha nada para isso". Eu quero dizer para vocês, fazer minha manifestação que eu nunca fui tão bem pago pelo meu trabalho, vendo essas crianças fazendo esporte, interagindo, se formando cidadãos. Então, tem atletas hoje que representam o Clube em campeonatos internacionais, que fizeram isso aqui. Entraram aí com três, quatro anos. Então, eu sou um profissional bem remunerado na Diretoria. O Maurício me enganou.

Gestão profissional, a SOGIPA Esportes atende oficialmente 5.000 usuários inscritos em 31 modalidades, além dos usuários que não estão inscritos em escola nenhuma que usufruem do clube como associados, 11 Diretores de Departamento que são heróis, que são os que me garantem o contato com todos os pais dos atletas que estão participando. E vão lá buscar recursos com esses pais, que é uma das nossas fontes de financiamento, vamos dizer assim, 51 profissionais de educação física, dez acadêmicos que a gente está tentando já formar profissionais para o futuro no cacoete SOGIPA e 11 funcionários técnico administrativos que atendem nas secretarias e em alguns departamentos diretamente.

Resultado técnico. No ano passado, conquistamos 755 medalhas em competições oficiais. Isso deu a média um pouco superior a duas medalhas por dia. Além disso, tivemos 34 atletas convocados para as seleções, representando ou a SOGIPA ou representando o Estado ou representando o país em competições e oito treinadores na mesma situação. Além disso, mais uma vez recebemos a premiação de clube formador para a modalidade de judô masculino.

Sustentabilidade, porque fazendo uma comparação com aquela frase: "Não existe esporte grátis". O nosso público, nós temos 1% trabalhando no alto rendimento, 11% no rendimento, 26% na formação e a grande maioria, 62%, usa os serviços da SOGIPA, que é a escola de natação, musculação, são atividades que não vão para competições, vamos dizer assim. As despesas do esporte chegaram a 9,6 milhões, 63% são despesas operacionais e 37% são despesas decorrentes dos projetos incentivados. As receitas, coincidentemente, as receitas dos projetos incentivados também são 37%, ou seja, não se pode colocar nenhum valor além do contratado e também não se pode usar despesas que não contratadas. Patrocínios diretos têm 5%, permutas são isenções fiscais que nós temos com a Prefeitura. Algumas associações, nós oferecemos uma degustação na musculação. Então, isso aí faz com que a verba de associação que é feita, que é paga uma parte seja destinada para essas permutas. Então, a gente apropria isso como se ele tivesse pago um valor menor pela associação e jogado uma parte para o esporte. Quem se interessa, depois continua e entra no ciclo normal. Temos patrocínios diretos, receitas do esporte e a grande maioria que são as escolas, 77% da receita vem das escolas. Como é que elas se compõem. Os recursos externos que são usados nas modalidades competitivas. Então, a grande maioria é recurso federal 51%, temos 9% de recurso estadual, o CBC 27% e patrocínios diretos 12%. Com relação apenas aos projetos incentivados, o federal traz 58% dos recursos, o projeto estadual traz 11 e o CBC 31. Nós temos 25% de não sócios naqueles 5.000 e 75% de sócios. Esses 25% não sócios contribuem com 37% da receita, ou seja, o não sócio, ele tem um custo maior, tem um preço maior para receber o serviço igual ao sócio. E os sócios, que são 75%, acabam pagando 63 do custo. Isso traz um benefício. Nós fizemos um exercício aqui, o ticket médio em dezembro de 23 do associado era R\$ 354,95. Fizemos uma equivalência dos recursos que são arrecadados no esporte, isso corresponde a 1.945 pagantes, ou seja, 1.945 sócios. Essa planilha, ela é ilegível mesmo é só para que se tenha uma noção de que todas as modalidades, as 31 são controladas em seus custos receitas, permutas, compensações, isenções fiscais. E esse é o resultado final, então, aonde nós separamos as modalidades competitivas, que são as que vão a campo participar de... buscar medalhas, vamos dizer assim, dos 100% do custo, 64% é despesa, 36 é resultado. Os serviços que nós já falamos o que são, 42% é despesa, 58% é resultado. Na média, nós temos 56 de despesa e

44 de resultado. Desses, 44, 30% correspondem ao pagamento do esporte para o clube pelo uso das instalações e manutenções. Sobrando ali 14%, 12% de reinvestimento para o esporte, vamos dizer assim. Por que isso? Porque quando nós terceirizamos o custo, ou seja, o terceirizado, ele custa 71% e devolve para a Sogipa 29, 30%. Então, a gente estabeleceu isso como um benchmark para que o esporte vá buscar o mesmo desempenho que um terceirizado veio fazer aqui dentro para que justifique nós não estar alugando os espaços para rentabilizar a SOGIPA. Eu sempre termino com essa equipe aí, porque é o pessoal que está lá fazendo a frente, ouvindo e trabalhando. E agradeço a todos pela atenção. Fico à disposição para uma eventual pergunta.

08.01.09 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos:

Cumprimento o Presidente Neory, os integrantes da mesa. Senhores e senhoras Conselheiros. Eu vou apresentar uma síntese das atividades que teve na Pasta Administrativa no ano de 2023. Parte disso aqui já foi apresentado em agosto, porque representou o primeiro semestre. Então, eu vou passar mostrando para vocês o que foi feito.

Bom. Na parte de manutenção, nós pegamos as piscinas, colocação de azulejos na piscina lago infantil e substituição de azulejos na piscina lago grande que está aqui, e aqui na infantil, o azulejo colocado. Ainda continuando com a piscina, a gente terminou a obra, aquela que a gente sempre falou na recuperação estrutural das galerias da piscina térmica e a lateral do lago grande. Essa é a parte de baixo da piscina térmica. O antes e o depois. E aí, tem várias fotos de como estava a estrutura, como ficou. Aqui, a recuperação do deck que a gente fez, que o deck estava com madeiramento todo podre, aquele deck que fica em cima da piscina térmica, lá que tem aquelas piscinas externas lá. Então, a gente recuperou todo esse deck também aí, que é uma área que é muito utilizada pelos sócios.

As churrasqueiras, a gente fez a reforma da churrasqueira seis com troca de telhado porque isso nós vamos ter que fazer em todas as churrasqueiras, trocar aquele telhado de capim Santa Fé, que aquilo lá, quando começa a furar, não tem conserto, para consertar, tem que tirar todo ele e sai mais caro do que a gente começar a fazer esse tipo de telhado que a gente fez aqui. Agora, já fizemos na churrasqueira quatro esse ano por causa do problema do temporal aquele.

Projeto criança, manutenção internas, substituição de portas e equipamentos e recuperação dos espaços externos do projeto criança que a gente fez o ano passado. Na parte da pracinha, a gente fez a substituição de equipamento... a manutenção de equipamentos, recuperação de taludes com colocação de saibro e construção da rampa nova. Essa rampa que tem aqui, que estava toda quebrada para o pessoal caminhar. A gente fez uma rampa nova aí. Ainda na pracinha, outras reformas.

Na parte do galpão crioulo se substituiu todo o madeiramento estragado que tinha, que estava podre, sustentação dele. E depois uma pintura também para rejuvenesce-lo.

Tênis de mesa, a gente fez uma adequação da antiga área do bolão para ficar esse aqui, um ambiente saudável para jogar tênis de mesa porque o local deles lá não era... Quem é lá do tênis sabe que é onde eles ficavam lá não era um local bom para a prática do esporte lá.

No ginásio, a gente fez umas melhorias de iluminação e pintura do ginásio três, a melhoria da iluminação, a gente está trocando as lâmpadas que ainda são de vapor metálico e alguma coisa, conforme vai estragando, vamos colocando de LED.

Nos escoteiros, a gente fez a substituição do piso que estava todo levantado, ficou todo levantado por causa de uma raiz de árvore que penetrou lá e estragou tudo e a gente trocou para um piso novo lá.

Quadra de tênis, pintura do muro e equipamentos e também das quadras internas um e dois, foi feito pintura lá no tênis.

Na sede social, a gente fez uma alteração nos camarins porque quando vinha o pessoal de fora aqui para usar o camarim, estava todo o camarim com problema de cupim, essas coisas, aquelas madeiras antigas. A gente trocou, deu uma melhorada bem neles lá.

Telhados, fizemos uma recuperação de telhados em diversos cômodos, na sede social, no tênis, nos escoteiros, na sede Leopoldina com a aquisição de serviços de substituição de calhas e algerozes também.

Escada de emergência da sede social, isso eu já havia comentado lá, que a gente estava com problema e teve que fazer uma recuperação também.

Esgotos, desobstrução de vários pontos na rede. Vários pontos nossos na rede ficavam entupidos por raízes de plantas, de árvores e isso a entope e depois não tem o que fazer, tem que ir lá dentro, tem que abrir, às vezes nem chamar aquelas empresas de fora para limpar consegue, tem que abrir mesmo para tirar. Acesso ao estacionamento, vocês se lembram, aqui tinha aquele negócio grande lá pela entrada pela Leopoldina, que era muito feio. A gente tirou e deixou mais limpa a entrada lá pela Leopoldina.

As quadras de areia, complementação da iluminação. Apoio a eventos, a nossa área de manutenção faz muito apoio aos eventos esportivos, sociais e culturais do clube, com montagem de casinhas e Oktoberfest. Quem pratica os departamentos, sabe, quando precisa, o pessoal está sempre disposto.

Núcleo de comunicação, aqui tem a área de marketing e ações de comunicação com os sócios Sogipa Zap, Entre nós, Tudo em um só lugar, Respeito, toda essa parte de comunicação com parceiros também para os nossos sócios que querem também fazer parte de anúncios na nossa rede, aí.

Os eventos para todos os departamentos de apoio, todos os eventos que tem no clube, como VIP Night, Baile de Aniversário, Páscoa, né? Todos esses aí fazem apoios. A prospecção de patrocínios para projetos incentivados e diretos que servem para ajudar o clube em eventos esportivos, sociais e culturais porque é importante para nós a participação do patrocínio direto para nós é boa, porque ele entra e não é carimbada a verba. Então, você pode destinar, por exemplo, no finalzinho do ano está aqui mostrando a KTO, a KTO fez um patrocínio com a gente, mas que não tem nada a ver para patrocinar esporte. Esporte que eu digo, esporte de competição e não pode ter envolvimento em esporte infantil. Então, a gente vai usar em esportes, vai usar em eventos do clube. Já, o tênis já usou agora um pedaço, veteranos está usando. É só tipo de esporte master, essas coisas e Baile de Aniversário, Oktober, Festa Junina. É isso que eles querem.

Compras, eu botei ali, a gente está sempre procurando fornecedores com qualidade e preços competitivos e na mesma coisa com atendimento ao sócio: recepção, secretaria, serviços e o CRA, procurando sempre da melhor maneira atender o sócio. É isso... e aqui um agradecimento a todos os senhores Conselheiros, a nossa Diretoria Executiva, aos funcionários pelo apoio que nos deram na nossa Pasta durante o ano de 2023.

08.01.10 – Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller: Coloco a palavra a disposição para manifestações.

08.01.11 – Conselheiro Ricardo Medeiros de Albuquerque: Presidente, senhores conselheiros, eu vou me permitir perguntar para ti, Maurício.

Existe questões que eu tenho dificuldade em entender, eu olho os relatórios, mesmo porque a minha formação me dificulta. Eu ouço a Pasta Esportiva dizer que nós temos verbas carimbadas que vem para pagamento de atletas ou treinadores, então criar um modelo. Eu sou incapaz de dizer quais as verbas, se nominar as verbas, mas existem verbas carimbadas que vêm do Ministério, Confederação Brasileira de Clubes, etc., para pagamento de treinadores, não é? E até mesmo de atletas. Bem, a pergunta, as leis sociais, recolhimento de fundo de garantia, INSS, férias, 13º, essas coisas todas cabem a quem? Cabem a estas verbas ou caem na conta da SOGIPA?

08.01.12 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: Como é que eu vou te responder... vou tentar te responder. A verba federal, ela vem para patrocinar o esporte. Então, o atleta... o atleta recebe uma bolsa, essa bolsa não tem encargo, não tem. É uma bolsa, é um contrato que é feito, que nós fazemos um repasse. A bolsa é um

repasse. O treinador ganha, mas esse treinador, talvez eu tivesse que estar pagando-o com dinheiro da SOGIPA, então ele me ajuda a pagar...

08.01.13 – Conselheiro Ricardo Medeiros de Albuquerque: Eu não compreendi. O treinador que está incluso no projeto olímpico.

08.01.14 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: O salário, sim. Encargo não, mas isso é contado lá na verba... quando ele faz a prestação de conta, ele coloca como despesa.

08.01.15 – Conselheiro Ricardo Medeiros de Albuquerque: É em outra conta?

08.01.16 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: Outra conta.

Sobre a questão de patrocínios.

Vamos... Hipoteticamente... o Bannisul patrocinava, eu tenho lá em casa que eu recebi uma vez, nós pedimos, Mayra Aguiar, recebia um patrocínio de R\$ 10.000,00, que vinha, se não me falha a memória ou do Zaffari ou do Bannisul. Sobre esses R\$ 10.000,00, incide fundo de garantia, férias, 13º, leis sociais?

08.01.17 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: Não.

08.01.18 – Conselheiro Ricardo Medeiros de Albuquerque: Nada?

08.01.19 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: Nada. Ela não é funcionária da SOGIPA, ela é uma atleta contratada, o Bannisul paga esse dinheiro diretamente porque é um projeto... para projeto de alto desempenho.

08.01.20 – Conselheiro Ricardo Medeiros de Albuquerque: Última pergunta. Eu li a documentação e um amigo que assessorou o meu entendimento, me mostrou que nós temos pendentes 3 milhões de débitos trabalhistas e que essa verba não foi reservada, digamos assim, para esse pagamento, tá?

Aí, já vou decompor a minha pergunta. De onde vêm esses 3 milhões de dívidas trabalhistas? Vem da Pasta Esportiva? De algum outro funcionário que foi despedido e nós ficamos devendo? De qual departamento? De qual vice presidência vem essa dívida trabalhista? Está escrito ali, R\$ 3.000.000,00 (três milhões de reais). Da onde vem esses R\$ 3.000.000,00 (três milhões de reais) de débitos que não estão na nossa dívida total de 14 milhões, quase 15.

08.01.21 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: O Ricardo, essa dívida, quem te falou nesses 3 milhões, eu acho que...

08.01.22 – Conselheiro Ricardo Medeiros de Albuquerque: Está escrito.

08.01.23 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: Não, nós não devemos 3 milhões de dívida trabalhista. Não devemos. A gente tem processo que está em julgamento, mas não foi condenado.

08.01.24 – Conselheiro Ricardo Medeiros de Albuquerque: Que atingem 3 milhões.

08.01.25 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: Eu não sei se vai atingir.

08.01.26 – Conselheiro Ricardo Medeiros de Albuquerque: Bom, mas se...

08.01.27 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: Teve gente que pediu 1 milhão e não ganhou nem 300.

08.01.28 – Conselheiro Ricardo Medeiros de Albuquerque: Está escrito, eu só perguntei porque está escrito.

08.01.29 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: Eu estou te respondendo o que é. Para mim, ele passa a ter valor no momento que o juiz dizer deve tanto. Aí sim, porque um cara pode entrar com um processo e pedir 10 milhões. Eu não sei se ele vai ganhar, processo trabalhista, a SOGIPA não deve. Tem alguns julgando? Tem.

08.01.30 – Conselheiro Ricardo Medeiros de Albuquerque: Em andamento?

08.01.31 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: Tem em andamento, mas não tem 3 milhões.

08.01.32 – Conselheiro Ricardo Medeiros de Albuquerque: É o que está escrito ali nos papéis que vieram para nós, conselheiros. Na continuidade da minha pergunta. Esses 3 milhões, eu fiz anteriormente, proveem... esses três... hipotéticos 3 milhões, vem de que departamento? De que Pasta? Esportiva? Social? Cívico e cultural? Administração? Vem do esporte?

08.01.33 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: Tem de todas. Tem de todas. Tem mais no esporte? Tem.

08.01.34 – Conselheiro Ricardo Medeiros de Albuquerque: O rádio corredor fala que uma treinadora teria 1 milhão e tanto, que o gerente de esportes fala que é 600 mil.

08.01.35 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: Isso não é a rádio peão, isso é verdade. Eu não preciso dizer aqui para ti que é rádio peão, não, isso existe. Agora, só uma coisa, esse gerente de esporte, nós sempre teríamos que ter um gerente de esporte aqui no Clube.

08.01.36 – Conselheiro Ricardo Medeiros de Albuquerque: Tá, não. Tudo bem, tudo bem. Mas é que quando se chega na questão trabalhista, no meu entendimento e às vezes, eu converso com alguns advogados, quando se chega a ter uma questão trabalhista ajuizada, algo administrativo ocorreu antes.

08.01.37 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: Não sei. É difícil.

08.01.38 – Conselheiro Ricardo Medeiros de Albuquerque: Muito menos, eu, né? Porque... Eu nunca fui de diretoria, nem nada.

08.01.39 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: Não, eu te entendo. É que hoje em dia, sai pessoas daqui de dentro do clube e botam... botam na justiça e pedem coisas...

08.01.40 – Conselheiro Ricardo Medeiros de Albuquerque: O Erlon Fischer resolveu a vida dele. Levou 1 milhão e tanto. Essas coisas assim.

08.01.41 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: Mas o senhor está enganado com o valor, mas não leva a mal, não foi esse valor.

08.01.42 – Conselheiro Ricardo Medeiros de Albuquerque: 1 milhão. Não? Um pouquinho menos?

08.01.43 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: Não foi, não foi.

08.01.44 – Conselheiro Ricardo Medeiros de Albuquerque: Mas levou uma grana.

08.01.45 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: Ganhou, agora, ele pediu o que? Ele era... ele pediu coisas que ele ganha...

08.01.46 – Conselheiro Ricardo Medeiros de Albuquerque: Eu estou perguntando porque eu sei...

08.01.47 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: Eu sei, eu te dou razão.

08.01.48 – Conselheiro Ricardo Medeiros de Albuquerque: Eu sei que não é na tua conta, que tu não eras o vice-presidente...

08.01.49 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: Não, mas nem que fosse, nem que eu fosse...

08.01.50 – Conselheiro Ricardo Medeiros de Albuquerque: Mas é na conta do status dominante da SOGIPA nos últimos anos que vem de diversos eventos que nos levam a 14 milhões e meio, pendurados. E a última gestão pagou alguma coisa. Dou esse mérito a última gestão, a tua, pagou alguma coisa.

08.01.51 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: Conselheiro Ricardo, só a resposta, isso acontece. Tem advogado trabalhista aqui de empresa, o seu colega Marcelo, ele sabe disso, que ele defende coisas que os caras botam na justiça e todas as empresas pedem. Eu trabalhei em empresas que pagavam 1 milhão de inden-



zação também e pagavam direitinho os funcionários, eles entravam lá e acabam ganhando. É complicado julgar a ação da Justiça.

08.01.52 – Conselheiro Ricardo Medeiros de Albuquerque: Eu entendo a atual situação é o histórico, mas eu te agradeço a resposta. Obrigado.

08.01.53 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: Tá, ok.

08.01.54 – Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller: Alguém mais gostaria de manifestar-se? Como não há mais manifestação coloco em deliberação perguntando ao plenário se todos concordam com o Relatório de Atividades da Diretoria Executiva referente ao exercício de 2023?

Aprovado por unanimidade dos presentes.

Eu quero cumprimentar o Presidente Schneider, o 1º Vice-Presidente Jorge Garcia, aos Vices Presidentes, bem como aos Assessores da Presidência, aos Diretores Adjuntos, Diretores de Departamentos e aos Colaboradores do Clube pelos excelentes trabalhos realizados no ano passado. O Relatório contem 280 laudas. Não sei se todos conseguiram ler esse Relatório espetacular. Eu li e vou ler de novo. E este Relatório Presidente Schneider, espelha o grande esforço e dedicação desses sogipanos. É amor à camiseta. Viva a vocês e viva à nossa SOGIPA. [aplausos].

08.02 – ITEM 2 – APRECIAR E DELIBERAR SOBRE AS DEMONSTRAÇÕES CONTÁBEIS DA ASSOCIAÇÃO REFERENTE AO EXERCÍCIO DE 2023:

ITEM 3 – APRECIAR O PARECER DO CONSELHO FISCAL SOBRE AS DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS DO EXERCÍCIO DE 2023:

08.02.01 – Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller: Os itens 2 e 3 serão apreciados juntos.

Passo de imediato a palavra ao Vice-Presidente de Administração.

08.02.02 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos:

Aqui nós temos o quadro social aonde mostram nossos números. No ano passado tínhamos orçado 3.904 sócios e acabamos em torno de 3.685. O nosso grande problema não é trazer o sócio aqui dentro, às vezes é eles quererem ficar o tempo todo. Eles vêm e saem muito na época de piscina porque entra 1.000 sócios por ano, mas sai quase tudo igual de novo. E esse ano a gente ficou perto do número 3.900. A gente gostaria de passar porque o número ideal pra nós... O nosso objetivo é chegar a 5.000 sócios.

Aqui, nós temos um número de funcionário por área de associados. Número de associados, versus funcionários. Nós temos um indicador que é em torno de 18,1 sócios para cada funcionário. E temos a receita também de cada funcionário aqui dentro. Em dezembro. Ela foi a maior que nós tivemos. Aqui embaixo tem o total de pessoas associadas, mas usuários que frequentam o clube em média, em dezembro deu 13.000 sócios, 13.975 foi um número grande em março e cai um pouco. A gente pode ver junho a junho, até setembro já deu uma caída e depois já subiu de novo para 13.911. Tá?

Aqui os números do ano, a receita bruta aonde estava o orçado em R\$31.526 mil, nós fizemos R\$33.314 mil. Aí, ela está dividida em associações, que é o principal pilar nosso de receita.

Venda de serviços, projeto criança, esporte, que é outro pilar de receita. E dando um total de receita líquida, descontando impostos que a gente tem orçado R\$31.351 mil contra R\$32.656 mil que nós fizemos, tá? Aqui. Então, nesse gráfico mostra melhor quanto era, quanto nós forçamos e a quanto nós chegamos. Isso aqui foi o resultado de 2022. Nesse gráfico aqui fica mais... quando a gente mostra associações, esporte, venda de serviços, projeto criança que nossos pilares. O ano de 2022, o orçado e o realizado.

Na despesa, a gente orçou R\$27.734 mil e fez R\$28.534 mil. O que apareceu? Gastou mais do que orçou, mas às vezes, para a gente gastar mais, também tem que gastar. É o que acontece, por exemplo, o esporte. O esporte, bota uma turma nova, ele tem que botar um professor. O professor vai arrecadar, vai se pagar, dá mais receita. Então, a gente tem um critério, não

sei, lá no Marcos, lá tem um critério no esporte. Não vou abrir uma turma, se essa turma não tiver resultado e foi onde nós mais crescemos em despesa, foi com o esporte, justamente porque a gente cresceu em algumas turmas lá.

A despesa de funcionamento, projeto criança com a despesa dele mais ou menos em linha. Esporte, olha aqui, ele tinha um orçamento de R\$1.374 mil e gastou R\$1.777 mil, mas gerou a receita aqui em cima a mais. Então é essa a ideia. Vamos gastar? Mas vamos arrecadar mais do que gasta para cada um colocar, tem que tirar mais de um, senão... A gente até diz assim em algumas coisas, não perdendo, a gente está atendendo o sócio, está certo.

Vou pegar no resumo aqui, despesas operacionais. Quanto nós gastamos no outro ano, R\$24.581 mil, orçamos, R\$27.734 mil, fez R\$28.534 mil, R\$799 mil a mais.

Aqui nós temos pessoal de apoio. Funcionamento, conservação e manutenção, esporte, quanto gastou e outras despesas.

Conservação e manutenção. Nós temos que aos poucos procurar gastar mais porque o clube é um clube antigo e tem muita coisa para fazer. A gente sabe disso, só que não dá. A gente tem dívida que tem que pagar porque se a gente paga a dívida, a gente começa a pagar menos juros e sobra mais para investir. A gente está fazendo essas obras na piscina, que é um valor grande. Não terminou. A gente ainda tem a parte que fica para o lago, fica a parte que fica para o caminho de entrada, que o pilar vem desde o chão, né? A gente fez embaixo e dentro da piscina, agora tem que fazer por fora, na piscina térmica. Ali, então tem de novo, então, as receitas líquidas, as despesas, o resultado operacional. Eu me lembro disso aqui, que uma vez aqui, a gente... eu escutei dentro do Conselho, se vier alguém aqui pagar a conta da Sogipa, amanhã nós estamos fazendo dívida. Isso aqui nós estamos conseguindo provar que se viesse alguém aqui e pagasse a dívida da Sogipa, a gente construiu uma Sogipa muito melhor ainda porque a gente... com o operacional, nós estamos já vivendo. Fosse uma empresa, eu comprava.

Juros da dívida. Nós tínhamos orçado para o ano R\$2.827 mil, com a queda da Selic durante todo o ano, já teve um... se teve um ganho, R\$2.545 mil, foi o nosso custo, mas é um custo alto, muito alto. Resultado líquido projetado R\$790 mil. A gente conseguiu chegar a R\$1.578 mil e mobilizamos R\$745 mil lá na piscina e deu um resultado da dívida de R\$15.650 mil para R\$14.339 mil. Aqui é um resumo das contas como receita e despesa, onde a gente tem cada uma mais ou menos o que representa.

A associação 53,2% das receitas vem de associação. O esporte vem com 23,8%, serviços de evento com 15,2%, projeto criança 7,8%. Na despesa, 50,7% é pessoal de apoio, mais 29,2% é funcionamento e depois vem as outras aqui, dá os 100%.

O resultado operacional, orçamos R\$3.617 mil e chegamos a R\$4.122 mil.

O juro da dívida tinha feito R\$2.605 mil, se orçou um pouco mais porque isso aqui foi feito lá no final de 2022, né? E acabamos fazendo R\$2.545 mil.

O resultado líquido era R\$1.253 mil, nós prevemos R\$790 e foi a R\$1.578 mil.

Aqui a inadimplência. Ela vem se mantendo dentro de uma linha agora, depois da pandemia, vamos dizer assim. E, a gente observa que antes da pandemia ela dava mais alta porque quem está no clube hoje, está frequentando e está pagando. Antes tinha muita gente que às vezes não frequentava o clube. Pagava, atrasava, mas não vinha todo mundo. É só para te dar uma ideia hoje, eu não sei se o Marco falou, mas pelo número de alunos que nós temos em escolas hoje, nós temos o dobro que tinha quando a gente tinha 5.000, 6.000 sócios.

Aqui o endividamento, aquilo que já foi falado, que a gente baixou para R\$14.339 mil.

Era isso aí que eu tinha do relatório de financeiro.

08.02.03 – Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller: Coloco a palavra a disposição. Alguém gostaria de fazer alguma pergunta?

08.02.04 – Conselheiro Eduardo Luiz Araujo Voelcker: Boa noite a todos. Essa movimentação de entrada e saída de sócios que entram 1.000 por ano e saem 1.000 por ano, vocês chegaram a analisar se esses 1.000 que entram são os 1.000 que saíram ou quantos?

08.02.05 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: Muito é... muito é retorno de piscina.

08.02.06 – Conselheiro Eduardo Luiz Araujo Voelcker: A grande maioria?

08.02.07 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: Mas as vezes, a gente até conversa com o Schneider, que a gente diz assim, tem gente que as vezes sai de sócio quando vai começar a temporada de piscina. Aí, tu perguntas por que? Porque muita gente às vezes não quer... dizer assim: "Eu fui transferido", "Eu tenho que viajar". Tem problema.... Tem muito problema financeiro, tem. Alguns alegam: "Perdi emprego". Agora, esse que tu falaste, sim, muito pessoal sai agora, terminou a piscina, sai agora e quer voltar lá em setembro, outubro.

O ano passado, nós tivemos um problema, vocês devem se lembrar, nós tivemos um período de chuva desde agosto, setembro, outubro, novembro, né? Então demorou... por isso que deu aquele problema, demorou esse retorno, aí o cara disse: "Não vou retornar agora".

08.02.08 – Conselheiro Eduardo Luiz Araujo Voelcker: Uhum. E quantos por cento mais ou menos é esse aqui que sai e retorna? Tem noção?

08.02.09 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: Eu não posso te precisar o número...

08.02.10 – Conselheiro Eduardo Luiz Araujo Voelcker: Mais ou menos?

08.02.11 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: Em torno de uns 60, 70% que vai e volta, mas eu posso até ver direitinho e te mandar, não tem problema nenhum.

08.02.12 – Conselheiro Eduardo Luiz Araujo Voelcker: Tá. Eu não sei se já chegaram a pensar em alguma forma de manter o vínculo dele ao longo do ano através, sei lá, algum, alguma... tipo de associação diferenciado, algo que, né? Ele possa se manter como associado.

08.02.13 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: Existe... existe, vamos deixar ele pagando um pouco, mas eu posso abrir uma brecha para muitos quererem fazer isso, dos que não estão fazendo, esse que é o grande risco que a gente corre. Eu dizia assim: "Não, mas quem não quer sair paga 30% e fica no clube". Aí, tem muitos que não querem sair: "Não, mas aí, isso é uma boa, vou fazer isso também". Então, eu não sei...

08.02.14 – Conselheiro Eduardo Luiz Araujo Voelcker: Tá, bom. Tem razão.

08.02.15 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: É um negócio que a gente tem que saber... É muito perigoso isso aí, né?

Porque seria bom, "O que eu faço para você ficar aqui?", "Ah, mas eu não vou vim", se ele não vem. Então...

08.02.16 – Conselheiro Eduardo Luiz Araujo Voelcker: É, uma sugestão é pensar o que faria essa pessoa se manter ao longo do ano, que tipo de atividades ou o que seria atrativo.

08.02.17 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: Existe uma coisa que a gente está pensando, até tem uma sócia que quer vir falar comigo. Ela quer propor um negócio que eu acho que isso ajudaria a espichar um pouco mais o tempo dele aqui e talvez ele voltar antes, mas precisa ter dinheiro, é fazer o aquecimento da piscina externa.

Isso, já várias pessoas comentaram. E é uma ideia que a gente... vamos conversar com eles. A gente até já teve, quem é mais antigo aí, se lembra que teve uma época com uma cobertura. Não é a dona Rose? Então isso aqui é uma coisa que talvez tenha algum... mas para isso precisa de dinheiro, né?

Para botar um investimento, uma máquina grande para aquecer, só aquela para aquecer a térmica, custou quase R\$ 500.000,00 (quinhentos mil reais), quanto é que vai custar para

aquecer aqui? E ela não vai conseguir aguentar o ano inteiro porque aí vai precisar cobrir. Aí, vai virar outra térmica ou então tem que ter um tipo de cobertura que depois descobre. Mas é uma ideia.

08.02.18 – Conselheiro Eduardo Luiz Araujo Voelcker: Sim e pensando nisso, chegaram a cogitar painéis solares no telhado lá do ginásio? Por exemplo.

08.02.19 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: Para aqui?

08.02.20 – Conselheiro Eduardo Luiz Araujo Voelcker: Para usar para geração de energia, que pode ser usada tanto para aquecimento, quanto para...

08.02.21 – Vice-Presidente de Administração Conselheiro Maurício de Souza Santos: Mas tem que fazer toda a estrutura, né? Não é só... Aí, tem que fazer um investimento. Até quando tu falas em energia solar, o ano passado eu comentei aqui que a gente estava pensando nas placas lá no tênis. Acho que se lembra, eu falei. Só que agora nós estamos com uma outra proposta de energia limpa, sem eu precisar investir lá.

Que para mim, eu teria que... para montar uma estrutura, só no tênis ali, para atender aquela parte lá de traz é quase R\$ 300.000,00 (trezentos mil reais).

E essa energia limpa, ela vai vir com 25% de desconto na nossa conta, sem eu investir nada.

08.02.22 – Conselheiro Eduardo Luiz Araujo Voelcker: Sim. Tá bom. Obrigado.

08.02.23 – Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller: Conselheiros; mais alguma pergunta ao Vice-Presidente de Administração? Não há mais manifestação, dúvidas, esclarecimentos? Ok.

08.02.24 – Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller: Solicito ao Presidente do Conselho Fiscal fazer a leitura do Parecer sobre as Demonstrações Financeiras do ano de 2023.

08.02.25 – Presidente do Conselho Fiscal Conselheiro Olavo Centeno Ferreira:

PARECER SOBRE AS DEMONSTRAÇÕES CONTÁBEIS DO ANO DE 2023

O CONSELHO FISCAL da SOGIPA, no exercício de suas atribuições estatutárias, em reunião realizada nesta data, analisou as Demonstrações Contábeis, acompanhadas das respectivas notas explicativas, relativas ao exercício findado em 31 de dezembro de 2023.

Ao longo do exercício foram examinados os relatórios financeiros, indicadores de desempenho, memorandos sobre os controles internos gerados pela auditoria externa, solicitando sempre que necessário; informações sobre as questões contábeis e patrimoniais.

Com base nos documentos examinados, nos esclarecimentos prestados pela Administração do Clube e no Relatório dos Auditores Independentes, considerando-se as ressalvas apresentadas pela Auditoria, que sugerem melhorias baseadas nas melhores práticas contábeis, que devem ser objeto de análise e de um plano de trabalho da Administração do Clube, bem como nos seus trabalhos desenvolvidos durante o período, os Conselheiros Fiscais concluíram, por unanimidade, dar PARECER FAVORÁVEL às referidas demonstrações, as quais estão em condições de serem submetidas à apreciação do Conselho Deliberativo. Porto Alegre, 04 de abril de 2024.

08.02.26 – Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller: Coloco em deliberação as Demonstrações Contábeis da Associação referente ao exercício de 2023, perguntando ao plenário se todos concordam com o que foi apresentado pelo Vice-Presidente de Administração?

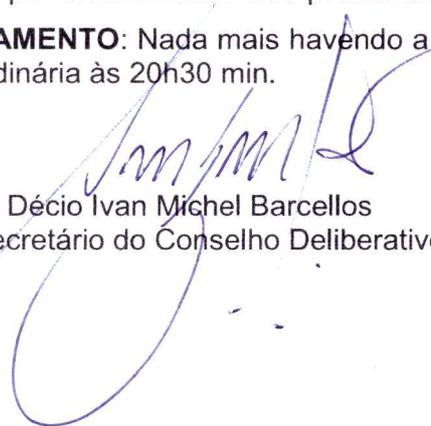
Aprovado por unanimidade dos presentes o item 2 da ordem do dia desta reunião Ordinária.

08.03 – ITEM 4 – APRECIAR E DELIBERAR SOBRE OS RELATÓRIOS DAS COMISSÕES PERMANENTES DA ASSOCIAÇÃO, REFERENTES AO EXERCÍCIO DE 2023:

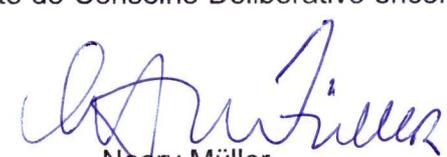
08.03.01 – Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller: Senhores; todos receberam por e-mail os Relatórios de Atividades das Comissões Permanentes da Associação, referentes ao exercício do 2023. Eu pergunto se todos estão de acordo com os Relató-

rios. Alguma pergunta? Alguma dúvida? Esclarecimentos? Todos concordam? Então está aprovado por unanimidade dos presentes o item 4 da ordem do dia desta reunião Ordinária.

09. ENCERRAMENTO: Nada mais havendo a tratar, o Presidente do Conselho Deliberativo encerrou a reunião Ordinária às 20h30 min.



Décio Ivan Michel Barcellos
1º Secretário do Conselho Deliberativo



Neory Müller
Presidente do Conselho Deliberativo