



SOCIEDADE DE GINÁSTICA PORTO ALEGRE, 1867 - SOGIPA

CONSELHO DELIBERATIVO REUNIÃO ORDINÁRIA ATA Nº 381

01. **DIA:** 13 de abril de 2023.
 02. **HORÁRIO:** 18h30min.
 03. **LOCAL:** Salão Panorâmico da Sede Social Gerhard Joseph Theisen, da Sociedade de Ginástica Porto Alegre, 1867 – SOGIPA, na Rua Barão de Cotegipe, 415, Bairro São João, CEP 90540-020, Porto Alegre, RS.
 04. **QUÓRUM:** 48 Conselheiros.
 05. **JUSTIFICATIVAS DE AUSÊNCIAS:** Conforme registros na Secretaria do Conselho Deliberativo.

06. LEITURA DO EDITAL DE CONVOCAÇÃO:

Publicado no Jornal Correio do Povo do dia 27 de março de 2023, página 8. Lido pelo 1º Secretário com a seguinte ordem do dia:

Em conformidade com o Estatuto Social da Associação, convoco os(as) senhores(as) Conselheiros(as), para participarem da Reunião Ordinária do Conselho Deliberativo desta Associação, a realizar-se no dia 13 de abril de 2023, quinta-feira, no Salão Panorâmico, 4º pavimento, da Sede Social Gerhard Joseph Theisen, na Rua Barão de Cotegipe, 415, Porto Alegre, RS, com início às 18h30min, em primeira convocação e, às 19 horas, em segunda, com a finalidade de deliberar sobre a seguinte ordem do dia:

1. Apreciar e deliberar sobre os relatórios da Diretoria Executiva, referentes ao exercício de 2022;
2. Apreciar e deliberar sobre as Demonstrações Contábeis da Associação referente ao exercício de 2022;
3. Apreciar o Parecer do Conselho Fiscal sobre as Demonstrações Financeiras do exercício de 2022;
4. Apreciar e deliberar sobre os Relatórios das Comissões Permanentes da Associação, referentes ao exercício de 2022.

Neory Müller, Presidente do Conselho Deliberativo

07. **ATA Nº 379:** Dispensada a leitura. Posta em votação foi aprovada com a observação o conselheiro abaixo

Conselheiro Ricardo Medeiros de Albuquerque: Presidente... No item 10.03.03, que fala sobre a aprovação das medidas de alteração do Estatuto, Regulamento Geral, etc, etc. 10.03.03. Neste momento, que não consta nada, e eu gostaria que constasse, eu pedi revisão de quórum. Eu pedi revisão de quórum, peço que conste agora na ata, eu pedi revisão de quórum porque na minha contagem não havia quórum necessário para aprovação e foi informado que o quórum que valia era da abertura dos trabalhos. Segundo... Consta que foi aprovado por unanimidade, que não é uma verdade, porque eu votei contra... Havia ao redor de 50 conselheiros presentes eu votei contra. Então eu quero que conste, primeiro, que eu pedi revisão de quórum e não foi feita a revisão de quórum e, segundo que eu votei contra, então não foi unânime a aprovação.

— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** Certo...

— **Conselheiro Ricardo Medeiros de Albuquerque:** Outros votaram contra, mas eu votei contra.

— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** Sim.

— **Conselheiro Ricardo Medeiros de Albuquerque:** Muito obrigado. Eu espero que conste na próxima ata alteração que eu pedi.

— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** Tá bom.

— **Conselheiro Ricardo Medeiros de Albuquerque:** Muito obrigado...

08. ORDEM DO DIA

08.01 – ITEM 1 – APRECIAR E DELIBERAR SOBRE OS RELATÓRIOS DA DIRETORIA EXECUTIVA, REFERENTES AO EXERCÍCIO DE 2022:

— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** Passo de mediato a palavra ao Presidente da SOGIPA.

— **Presidente da SOGIPA Conselheiro Adílio Schneider Finger:** Senhor Presidente do Conselho Deliberativo Neory Muller. Senhoras e senhores conselheiros.

Vivemos um mundo novo que se transforma rapidamente a cada dia.

A roda da história acelerou-se e apresenta desafios renovados, principalmente uma instituição tradicional com mais de 150 anos como a SOGIPA.

Manter-se atualizada, nova e conectada com seu tempo, sem abrir mão dos elos com sua tradição, é o principal desafio do nosso clube.

Assumi a Presidência em janeiro de 2022 com esse propósito, manter o Clube atualizado, sem esquecer de comemorar a sua história. Mas não é uma tarefa fácil, principalmente dentro de um cenário tão desafiador.

O Brasil ainda vive um cenário de incertezas, principalmente no aspecto econômico. A recuperação ainda tem sido lenta, impondo a população um cenário de grandes desafios.

Alta de juros praticados no Brasil retrai investimentos e concorre para tirar de instituições como a SOGIPA a sua capacidade de investimentos, além disso, a classe média de onde saem grande parte dos nossos associados, teve o poder aquisitivo diminuído nos últimos anos, achatando a parcela da população que tradicionalmente nos procura para tornar-se nossos associados.

Internamente enfrentando uma dívida que nos suga as possibilidades de investimentos maiores que renovariam as atrações do Clube e aumentaria o quadro social.

Com muito esforço trabalhamos para manter a infraestrutura e para fazer melhorias pontuais ilimitadas, já que a prioridade é manter a saúde financeira da instituição, porém ressalvo que houve avanços importantes, que dentro do cenário estabelecido, devem ser comemorados.

Eles foram alcançados devido a um grande esforço compreendido por essa Diretoria e por todos os colaboradores para otimizar recursos, racionalizar processos, priorizar gastos e investimentos.

É importante sublinhar que nenhum valor sai das contas SOGIPA, sem que seja realmente necessário após criteriosa avaliação, sempre com a participação de dirigentes da área.

Quanto ao item um, que será apreciado e deliberado a seguir, julgo que todos os membros dos conselhos, conselheiros e conselheiras, devem ter recebido o link para acessar o relatório das atividades.

Entretanto, os Vice-Presidentes de Administração, Social, Cívico-Cultural e Esportes, farão algumas considerações em referência ao mesmo.

Peço que o Vice-Presidente de Administração, Maurício de Souza Santos, faça suas considerações.

— **Vice-Presidente Administrativo Conselheiro Maurício de Souza Santos:** Senhor Presidente, integrantes da mesa, senhoras conselheiras e senhores conselheiros.

O relatório, como falou o Presidente Schneider, ele foi encaminhado pros senhores com todas as atividades feitas pela Pasta Administrativa, no que se refere a parte de numerologia será apresentada no item 2.

O que eu gostaria apenas é de ressaltar alguns artigos que eu pincei, alguns mais importantes na área, dizendo assim... A receita líquida que nós tivemos, descontando a receita, a despesa bruta, nós tivemos um lucro operacional, um resultado operacional de 3 milhões e 800 mil, tendo um resultado líquido de 1 milhão e 257 mil.

Aí eu vou entrar por cada área mesmo... Compras. Nós tivemos um estrito controle das compras. Todas as compras passam por 3 orçamentos é aprovada na diretoria.

Não sai nada sem aprovação, inclusive é auditado pela Auditoria Externa isso aí, se não tiver, eles cobram.

Foi feito um controle de estoques, recuperação de uniformes. O empregado sai do Clube e se faz a higienização, dependendo do tamanho, se usa.

Também tem um assunto chamado página virada... é o reaproveitamento de papel que só é impresso de um lado... Isso aí tá lá no relatório. Da uma boa economia também, dentro da área de compras.

O CRA é nossa Central de Relacionamento com o Associado, para vocês terem uma ideia, teve 530 registros no ano passado, sendo reclamações, ocorrências e outras. Locações foi um ponto importante, que a gente vinha em 2021 devagar. Fizemos um orçamento já superior a 2021 pensando em 670 e graças a Deus nós chegamos a 854 mil... Inclusive vocês viram, quando eu apresentei pro ano que vem, já é mais de um milhão que a gente tá pensando.

A manutenção é aonde a Pasta mais trabalha, que dá mais despesa, mas também é preciso, né? Várias imagens que a gente mandou de tudo que está sendo feito.

Mas eu gostaria de destacar as obras da piscina infantil, lá do aquecimento, que eu já havia comentado com os senhores antes, mas faz parte do relatório.

Recuperação das churrasqueiras, desculpe, e também o início da reforma da estrutura da piscina térmica, que deve terminar, se não for até o final de abril, acho que vai até a metade de maio, aí aquela parte fica pronta...

O marketing. Vários conteúdos que tem com QR Code, várias promoções que eles fizeram sobre as atividades. Lembrando que é o primeiro Clube em curtidão no Facebook, a SOGIPA...

E tem o filme, que foi feito pelo Marco que concorreu no CBC, que depois o Marco vai comentar sobre esse filme, que foi pela parte esportiva.

A recepção só para vocês terem o conhecimento, o ano passado teve uma média de 53 mil atendimentos mês.

O RH... Nós produzimos o workshop de líderes, que era sempre comentada aqui, inclusive quem ministrou o curso foi o nosso conselheiro Francisco Lumertz, está aqui presente.

Vários cursos de segurança do trabalho e de, também, não só segurança do trabalho, mas também como socorrista. Treinamentos com a CIPA.

Venda de Títulos... Nós tivemos mil e duzentas vendas de associações, vamos falar assim. Mil e duzentas... mas a gente tem aquele lado que o pessoal entra e um pessoal que sai, por isso o número cresceu um pouco mas não na velocidade que a gente gostaria.

Alguma coisa a mais no relatório que vocês tiverem interesse, eu posso explicar. E depois eu entraria para passar a parte de numerologia... Ok? Obrigado.

— **Vice-Presidente Social Michele Bandeira Rossato:** Boa noite a todos. Presidente, integrantes da mesa, prezados conselheiros...

Desculpa, estou com uma tossezinha, viração de tempo já incomodou um pouco. Então, para quem não me conhece ainda, eu sou Michelle Pacheco Bandeira Rossato, sou Vice-Presidente Social. Sou médica, médica nutróloga, internista. Sou sócia da SOGIPA há 15 anos, desde 2008, quando nós viemos a Porto Alegre fazer residência média. E, mesmo antes de termos as nossas filhas. Tenho uma filha de 12 anos e outra de 8 anos, que crescem aqui dentro da SOGIPA, assim como as famílias de vocês aqui também tem um grande carinho pelo Clube.

Então a Pasta Social é composta também pela nossa Diretora Social, a Luciana Barreto aqui presente, e as colaboradoras da central de eventos.

Então vou apresentar alguma coisa, um relatório mais sucinto, que inclusive já foi enviado a cada um de vocês, sobre as nossas atividades nos eventos, desde o início da nossa gestão.

Os eventos foram realizados de janeiro a dezembro do ano passado. Como se convencionou, né? Casal Vice-Presidente da Pasta Social e casal Diretor da Pasta Social. Então temos os nossos estimados companheiros, maridos, que muito nos apoiam nessa nossa função, nessa nossa dedicação ao Clube.

E já aproveitando para agradecer a Diretoria Executiva, a todos os nossos parceiros da diretoria, que sempre prestam constante apoio e colaboração na realização dos eventos no nosso calendário social.

Bom... então, o ano de 2022, como todo mundo aqui sabe, iniciou com muitas incertezas em relação ao andamento da pandemia. Felizmente houve uma progressiva redução de casos, o abrandamento do quadro clínico das infecções, e os protocolos foram sendo flexibilizados, o que permitiu que a gente fosse retomando os eventos.

Mesmo com os desafios econômicos enfrentados pelo Clube, e no País como um todo, e a gente veio equilibrando isso em relação às finanças, como vocês podem ver pelo relatório do Vice-Presidente Administrativo.

Nós logramos êxito em realizar os eventos que proporcionaram divertimento e integração aos sócios da SOGIPA.

Aqui então, todos os eventos que nós conseguimos realizar no ano passado, infelizmente, em 2022, um evento que a gente ainda não conseguiu retomar foi o Baile de Debutantes, bem como os eventos que são interligados, que precedem o Debu... A gente até lançou o Debu mas teve uma baixa procura, apesar da abertura das inscrições, mas para esse ano a gente tá trabalhando novamente, porque a gente quer muito resgatar esse evento tão bonito, tão tradicional aqui do clube. A gente conversando com meninas mais jovens, que é o que a gente tem feito, até para atualizar o cronograma, do Debu, mas nem sabem o que é o Debu, porque as que estão com 14, 15, 16 anos agora, eram mais jovens ali na pandemia e nosso último Debu foi em 2019, então muitas nem sabem exatamente como é que o Debu funciona. Então a gente tá fazendo todo um trabalho com o marketing para divulgar isso e para resgatar esse evento.

E lembrando que nós relançamos a abertura, mais cedo esse ano, e a programação está sendo toda voltada às expectativas das jovens dessa faixa etária dos 15 anos.

Então o nosso primeiro evento foi o Dia Internacional da Mulher, que foi um Happy Hour.

Foi o primeiro evento da nossa gestão, foi um evento cortesia, realizado então pela SOGIPA. Tivemos música ao vivo, desfile, participação especial de convidada, uma jornalista, e exposição de roupas, bijuterias. Gastronomia sempre presente do Buffet Bettino, que é o nosso economo. Sorteio de brindes... enfim... teve uma grande adesão. Foi um reencontro para as sócias que se fizeram presentes.

O carnaval infantil aconteceu um pouco depois. A gente resolveu colocar depois da época da data de fato do carnaval, porque ainda se tinha todo um receio em relação ao índice de infecção da COVID, o respeito aos protocolos sanitários no que se referia a eventos, então foi realizado após a flexibilização dos decretos dos eventos sociais.

Então foi fora do feriado de carnaval. E foi feito na área externa do clube, o que nos mostrou que, de fato, é uma área que temos que usar mais. Os sócios adoram a área jardinada, ela é linda, e ela acaba até um pouco subutilizada... Ela é muito utilizada, por exemplo, na Oktoberfest, a gente viu que teve um grande público agora no Saint Patrick, que até não foi um evento da pasta social diretamente, mas é o que as pessoas querem, né?

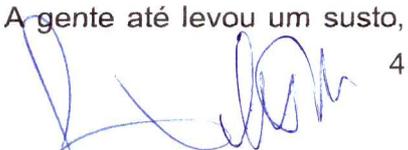
Essa presença ao ar livre, vamos contar como um ponto positivo de tudo que a gente viveu na pandemia... então foi feito... Enfim, tivemos a banda Mais Amor, Por Favor, que todo mundo adorou e a gente acabou repetindo em outros eventos.

A criançada participou com o concurso de fantasias, teve um bloco formado por mães e pais do Projeto Criança que recebeu inclusive um troféu por participação e engajamento. Então foi um evento menor, foi fora do salão, e ainda sim a gente teve uma adesão legal e a gente vê que as pessoas estavam felizes em se reencontrarem em um evento.

Muitas crianças nunca tinham participado em um evento com tanta gente, as pequenininhas, principalmente, que nasceram durante a pandemia.

O SOGIPA VIP Night, que é uma festa bem tradicional, direcionada ao público adulto aqui da SOGIPA, foi o primeiro evento a ser cancelado com a pandemia. Eu lembro que eu tinha o convite do VIP Night, que seria em abril e em março tudo fechou, então foi um evento que teve um significado especial, justamente por esse retorno aos salões, as festas e salões da SOGIPA. Foi o primeiro evento da Pasta Social pra um público maior aqui dentro do clube, após a flexibilização dos protocolos.

Bom... tivemos ali parceiros, tivemos degustação de espumantes na recepção para os convidados. E um grande parceiro nosso tem sido o Projeto Criança, porque a gente tem um público de casais jovens aqui, com filhos pequenos, que nem sempre tem um suporte de com quem deixar as crianças. Nós temos muitos sócios do interior. Então, o Projeto Criança acaba oferecendo esse espaço kids em dias, noites de eventos, em dias de evento, o que facilita bastante e acaba trazendo esse público então mais facilmente para os nossos eventos. E foi uma grande adesão... A gente fez no Hannover, Baviera, Turner, lotou... A gente até levou um susto,



porque foi uma primeira festa pós pandemia, e a gente viu que o pessoal tava todo mundo ávido por uma festividade.

Happy das Mães, que também é bem tradicional... antigamente era o Chá das Mães. E a gente fez o Happy das Mães. Sempre tem atração musical, dessa vez foi com a Escola e Arte, se apresentando com os professores, voz e violão, foi uma apresentação bem bonita. A gente inovou, ao invés de trazer um desfile, a gente resolveu fazer um stand up comedy em uma parceria com o Porto Alegre Comedy Club, que foi bem legal. Também... teve exposição... então, as coisas que atraem, mães, filhas e que... Enfim... E a gastronomia do Bettino que estava muito boa também.

O Brunch dos Namorados foi uma tentativa de fazer um evento diferente. E foi bem legal, foi bem interessante, porque o dia dos namorados caiu exatamente no domingo. Aí a gente pensou que para facilitar a vida, principalmente de quem tem filhos, ou não é tão afeito a fazer uma comemoração à noite, então a gente resolveu fazer um brunch, que é um serviço que combina café da manhã e almoço, entre o final da manhã e início da tarde. Foi feita uma decoração diferente, especial, a gente tentou fugir um pouquinho daquele tradicional e ainda sim tava muito legal, não deixou de ser romântica, mas tava muito divertido.

Também a parceria com o Projeto Criança possibilitou a vários pais conseguirem vir ao evento, que era domingo à tarde, porque tinha o espaço kids do Projeto Criança.

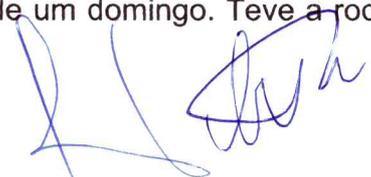
O Jantar de Aniversário, que é sempre um evento muito importante aqui no nosso clube, e que geralmente é realizado pela Presidência da Diretoria Executiva, mas foi feito, dessa vez, em parceria com a Vice-Presidência Social e foi assim, um evento em que a gente repensou algumas coisas... Pensando no momento financeiro do Clube, a gente acabou decidindo não trazer um atração nacional, obviamente que nem todo mundo concordou com isso, mas a gente, que enxerga as contas de dentro, a gente viu nesse momento a necessidade de prestigiar mais os nossos artistas gaúchos, os artistas de Porto Alegre, até como uma forma de economizar. Então, assim, foi uma data que foi celebrada com simplicidade, mas com elegância, teve uma decoração especial, teve um cardápio especial servido a francesa, que é sempre muito gostoso também do Bettino. E teve um momento simbólico, onde foi passado um vídeo institucional, "150 anos Momentos Inesquecíveis". Onde foi passado detalhes da história do Clube e o lançamento do nosso conceito, que é "155 anos e um Futuro de Novas Histórias". Até mesmo ali a nossa arte comemorativa dos 150 anos, ficou muito bonita, mostra a nossa pista de atletismo.

E, pensando no momento, como um todo, eu, particularmente gostei muito, a gente recebeu bastante elogios, mas acho até que um dos ápices dele foi a apresentação da Orquestra da Banda Marcial São João SOGIPA, que vem nos surpreendendo positivamente em vários eventos. É sempre muito legal de assistir eles. E eles executaram os parabéns ao vivo para a SOGIPA. Todo mundo ficou encantado com a apresentação deles. Depois a gente ainda teve a apresentação do Sax Vini Neto, abertura de pista e uma banda que tocou noite a dentro, que é uma banda apreciada por todos.

Como o VIP Night teve uma grande adesão, uma grande procura e bastante sucesso, muitos sócios nos pediram uma segunda edição do VIP Night, que a gente normalmente não realiza, porque tem todo o calendário de eventos do Debu. E como o Debut acabou não ocorrendo, a gente optou por fazer essa segunda edição do VIP Night, que também foi muito legal.

Quem tocou foi a banda Beside, bem performática assim, e até o vocalista da banda, ele é aqui da SOGIPA, ele é um ex-atleta da esgrima, ele é filho de um casal dos Bávaros, e tava muito bom, foi muito legal. Foi uma edição menor, não teve a procura que teve o primeiro, mas ainda assim foi muito bom.

Feijoada, Samba e Companhia... Foi um evento que a gente resolveu fazer quando montou o calendário de eventos, logo que a gente assumiu a gestão do clube... A ideia era fazer uma feijoada, porque não tinha uma feijoada tradicional do clube, e aí a gente conseguiu encaixar isso em novembro, quando já está começando a ficar um pouquinho mais quente, mas também não está aquele calorão, e foi muito legal. A gente fez uma espécie de roda de samba, foi um evento pequeno, inicialmente, porque foi um evento teste, e essa primeira edição foi justamente para tentar estabelecer essa tradicional feijoada e samba de um domingo. Teve a roda



de samba com o grupo Vamos Sambar e a gente fez um copo alusivo do evento, um copo de boteco, no qual foi ofertado uma caipirinha cortesia.

Então, são pequenas coisas que o sócio vai apreciando e vai se sentindo agraciado. E uma coisa que acho bem interessante, a gente acaba conseguindo e a gente quer trabalhar mais isso ao longo desse ano, de conseguir mais parceiros e patrocinadores para os nossos eventos, porque isso diminui gastos para nós.

E não necessariamente precisa ser muito dinheiro... A gente precisa, muitas vezes, de um patrocínio para decoração, um patrocínio de alguma coisa pontual, para brinde, para alguma coisa alusiva do evento.

Aqui a gente teve até patrocínio da empresa Expressão, a gente teve brindes da Web Continental... então assim... aqui e ali, se vocês inclusive souberem de pessoas que tem interesse em patrocinar e colocar o seu nome nos eventos da SOGIPA, que nos procurem na central de eventos. E para gente é uma coisa importante.

O pré-reveillon, foi o último evento do ano... A gente fez toda uma decoração de balões personalizados, tava bem gostoso também... E em destaque, na recepção do evento, a gente colocou como tradicionalmente se faz, o ano que vai vir e a gente agora tem o cuidado sempre para fazer cenário instagramável, que é aquele cenário onde as pessoas gostam de tirar foto, postar no Instagram e acabam marcando o Clube. Isso é super importante para a divulgação do Clube nas redes sociais.

Essa postagem orgânica, espontânea, traz mais gente a olhar para dentro da SOGIPA e com certeza é uma possibilidade de novos sócios para nós. Tivemos uma banda de rock e uma de samba, a gente resolveu mesclar os dois ritmos e fez bastante sucesso... E de novo o Projeto Criança como nosso parceiro no espaço kids.

A SOGIPA é o nosso lugar, é um lugar de acolhimento, de formação de laços, desporto, entretenimento e desenvolvimento pessoal...

Aqui dentro nós temos várias escolas de formação, tanto musical, escola de línguas, temos o Projeto Criança, que é um orgulho para nós também. E os eventos, eles são parte importante desse conjunto todo. Tanto para socialização, confraternização, convivência, para networking, que as pessoas estão cada vez mais pensando nisso...

A vida é networking, né? Nada melhor pra isso do que a convivência dentro de um clube. E a harmonização, né? Não só de vinhos, nos eventos ((risos)) mas a harmonização entre as pessoas.

Eu acho que isso é algo que a gente tem que ter, tem que buscar cada vez mais aqui dentro e a gente busca uma vida mais tranquila do que aquela que a gente tem lá fora.

Eu sempre falo que a SOGIPA é nosso oásis dentro de Porto Alegre.

Então, desafios e objetivos aqui da Pasta Social. A pandemia, sem dúvida foi um desafio para todos nós, em qualquer área, em qualquer profissão, aqui dentro do clube não foi diferente...

Festas e comemorações foram canceladas, foram reduzidas. Alguns eventos a gente ainda tá tentando retomar, a gente tá buscando esse clube ativamente... em 2022 a gente fez evento possível, com o orçamento que a gente tinha, com o público que queria voltar, porque muita gente ainda tinha algum receio de aglomerações. E, enfim...foi o que a gente teve ainda, em relação a pandemia.

Em termos de capacidade, sim, já tivemos festas maiores, mais cheias, mas a gente vê que tá indo, tá andando.

Foi um grande desafio sair de festas praticamente do zero, a partir de 2020 e 2021 para o ano passado. Então a gente considera que o que a gente fez foi, de certa forma, um êxito.

Em 2023 a gente quer a retomada dessas festas tradicionais da SOGIPA, inclusive debutantes... Claro, atualizando, num novo formato, mas ainda assim, não deixar de fazer... Eu sei que para as famílias é importante também, não só para as meninas. E a gente tem sempre que lembrar que a gente tem grande potencial para eventos. Tanto nos nossos salões, mas principalmente para eventos externos... A gente tem que usar mais a nossa área jardinada e mesmo os outros locais aqui dentro da SOGIPA. A gente tem potencial pra isso... E a gente tem que buscar mais potenciais parceiros e patrocinadores, a gente precisa de mais recursos, a gente busca mais recursos e maior sustentabilidade desses eventos. Porque ano passado nós empa-

tamos, digamos assim... se vocês quiserem, em relação ao financeiro dos nossos eventos, é apresentado junto com o relatório do Maurício, mas se tiverem alguma dúvida vocês podem nos procurar na central também...

E acho que um dos grandes desafios hoje é buscar um público jovem... porque o pessoal mais veterano, pessoal da minha idade e de todas as idades adultas aqui, já sabem o valor da SOGIPA, mas a gente tem um gap de público jovem aqui na SOGIPA, geralmente eles ficam até 10, 11, 12 anos, enquanto vem com os pais, enquanto ainda tá no Domes e depois eles dão uma sumida...

A gente sabe que muda um pouco a vida, vão para a faculdade, eles convivem em outros ambientes, mas a gente quer resgatar esse público jovem aqui dentro também porque eles são futuros sócios, são potenciais futuros sócios... então é o desejo das famílias também que se tenha um ambiente saudável e seguro para esses filhos, né?

Então para 2023, seguimos firmes no propósito de manter e aprimorar nossos tradicionais eventos, sem descuidar do equilíbrio financeiro com a qualidade que nossos sócios esperam e merecem, buscando sempre inovações que agreguem e novidades que fidelizem o associado e atraiam novos interessados em fazer parte dessa grande família que é a SOGIPA.

Seguimos contando com sugestões e apoios de todos para aprimorarmos as atividades da Pasta Social e a gente conseguir fazer um 2023 ainda mais festivo com a realização de eventos que tragam momentos de integração, satisfação, memória de muita alegria aos sogipanos. Lembrando só, tá gente, temos VIP Night amanhã... então a gente espera que todos os sogipanos prestigiem os nossos eventos também, vamos prestigiar o nosso clube, isso é positivo para todo mundo, não só para quem tá aqui na diretoria trabalhando nos bastidores.

Amanhã temos VIP Night com uma banda super legal, que é a Gabi Ferreira e Banda Polainas, é pop rock, que em geral todo mundo gosta, lembrando que em 10 de maio temos o Happy das Mães, que nós estamos trabalhando no evento.

Na realidade isso aqui é uma arte preliminar, nem é a arte final ainda. E o Debut, eu imagino assim... todos aqui tem filhos, netos, amigos com meninas em idade de debutar... vamos tentar ajudar a divulgar a SOGIPA para a gente retomar esse evento tão legal daqui de dentro, com uma programação tão legal... Elas levam essas lembranças para o resto da vida. Eu debutei e eu tenho memórias lindas até hoje. Então, vamos tentar resgatar isso aqui dentro, podem indicar inclusive, tem o Instagram, tá... O nosso Debut tem o Instagram próprio, que é o @debutsogipa. E os materiais, na realidade, de marketing, estão aí pelo clube. A gente pretende fazer uma ação pelas escolas aqui do entorno também, inclusive com outros clubes menores, que normalmente não fazem Debu. Então, a gente tem a ideia, de fato, arrumar um tempinho de ir atrás e a gente retomar esse evento tão legal...

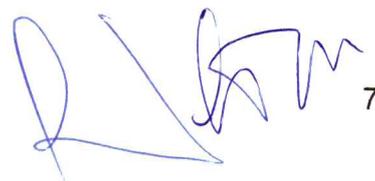
Então, só fazendo um agradecimento em especial, de novo a Diretoria. Acho que a Vice-Presidência Social para todos que fazem parte dela, para mim, para a Lu, para as meninas que estão lá, é uma oportunidade de contribuir com nosso estimado clube, doar tempo, pensar no todo, porque normalmente a gente fica no nosso mundinho, girando ao redor do umbigo. Aqui dentro a gente sente que tá contribuindo com o macro, que a gente tá ajudando, tá, enfim, dando a nossa contribuição para a nossa comunidade aqui que é a SOGIPA...

Então, pra mim, é um senso de dever com uma comunidade da qual eu e minha família sentimos parte, que é o lugar que os nossos filhos crescem, se desenvolvem e são felizes.

Então é uma honra fazer parte aqui desse clube, fazer parte dessa diretoria... é um clube com uma grande história, com tradição esportiva, cultural, social em todas as idades.

Acho que é uma forma de eu prestigiar mais ainda o meu clube, eu doar o meu tempo em prol da SOGIPA.

Agradecimento especial ao casal Schneider, que fez o convite para que eu fosse Vice-Presidente Social, é um exemplo de família, de amizade, de seriedade, de competência e grande dedicação a SOGIPA ao longo dos anos. E eu, lembrando, acho que isso é muito importante, né, as primeiras indicações de mulheres para vice-presidência social e esportiva foi o seu Schneider que fez, em conjunto com a Dona Maria Helena também... Eu tive a honra de ser a primeira mulher Vice-Presidente Social da história do clube.



E a Michelle Süffert, foi a primeira Vice-Presidente de Esportes. Infelizmente ela não pôde ficar, por compromissos profissionais, por uma oportunidade profissional, mas temos ela muito bem representada aqui pelo Marcão, que é um querido, muito competente também, mas eu acho que valeu a indicação. Então a gente vê que de fato eles tem toda uma história...

O casal Schneider, está com o pé no futuro. Ele tem esse olhar lá adiante. Então assim, as pessoas e suas famílias dão alma a esse histórico e querido clube, o qual queremos ver prosperar e ter continuidade para as próximas gerações. Eu acredito que esse seja o desejo de todos nós aqui, independentemente de onde estejamos trabalhando dentro do clube, né? Que sejamos um grupo unido, um grupo forte, em prol da nossa querida SOGIPA. Muito obrigada...

— **Vice-Presidente Cívico-Cultural Alvino Alves Sant’Ana:** Boa noite Presidente, componentes da mesa, conselheiros, conselheiras.

Como já foi falado, vocês todos receberam o Relatório de Atividades. Eu fiz um breve recorte destacando as atividades realizadas pela pasta no ano passado.

Eu sou Alvino Sant’Ana, minha esposa Marilaine Sant’Ana, a gente forma o casal Vice-Presidente da Pasta Cívico-Cultural. Completam a Pasta o casal Henrique e a Adriana Hoberrek, o casal Leandro e Milena Staudt, e o casal Jorge Adalberto e Simone Kalkmann.

Eu fiz um recorte em duas partes, eventos da Pasta, diretamente tocado por nós, pela equipe, e depois os relatórios dos departamentos vinculados a Pasta...

Então, eventos da Pasta, seguindo a cronologia, a gente abriu o ano com o Bazar de Páscoa, em abril do ano passado... Eu extraí algumas fotos, só para lembrar, realizado no Salão de Festas, que foi um sucesso também... com os dados que todos vocês receberam, não vou ficar citando os dados, né...

Depois, em maio, o tradicional Ciclo Cultural. Foi realizado na segunda-feira à noite, são 5 segundas-feiras, então a gente começou com a Educação Financeira, professora da Universidade Federal, e depois o Poder da Imagem, depois uma Oficina Gourmet, nossa parceira de sempre, a Marlize, depois uma palestra sobre a Volta da Pandemia, e por fim, a trajetória da Banda Marcial São João, com a apresentação que foi muito bonita.

Dando continuidade à festa junina, que em particular, no ano passado, a gente decidiu trazer para dentro do Clube, então ocupou todo o segundo andar da sede social, eu acho que foi um acerto muito bom, porque foi uma coisa que a gente registrou que as pessoas permaneceram no clube por mais tempo. A área externa, nessa época do ano sempre dá contratempo, chuva, vento, então eu acho que foi uma decisão acertada.

Eu tenho que agradecer e valorizar muito a participação do departamento, foi uma festa muito bonita.

A Oktoberfest que separa em três momentos bem distintos, o primeiro é o Baile de Abertura, aqui eu também reforço e agradeço bastante a participação do departamento, indicação das candidatas, uma foto para lembrar, o baile foi muito legal, bastante participativo.

Aqui a cantina... O segundo momento que se destaca da Oktober, chama atenção ali dos 200 participantes, em média, foram em dois dias. Então... A gente trouxe de novo, foi a primeira edição que a gente trouxe o maior espaço interno ali, o pessoal dançou, se divertiu, foi também bastante legal.

E o terceiro momento, também bastante tradicional, o Oktoberfest Park, que esse ano também foi muito leve, um clima muito bom, foi muito legal. E registrar a presença da banda que também tocou os hinos, tanto da abertura, a gente recebeu um retorno bem legal, bem interessante.

O Bazar de Natal, realizado no salão de eventos, no início de dezembro e com a participação do coral adulto.

O Natal Iluminado, foi uma festa bonita também, que a gente trouxe pra dentro, acertadamente, choveu aquele dia. A gente ficou decidindo até o último momento para fazer lá fora, ia ter uma apresentação de ginástica rítmica que não pode ser feita na parte interna devido à altura do pé direito. Mas também foi um evento muito bacana...

E também, seguindo nesse mesmo estilo, fiz um recorte em destaque, dos departamentos vinculados a Pasta.

Começa pela biblioteca, que no ano de 2022 comemorou 130 anos. Foi temático na Oktoberfest e eles fizeram alguns dos eventos. Foi desenvolvido atividades ao longo de todo o ano, comemoração foi feito então ao longo de todos os meses teve atividade. Destaco ali o projeto do livro, na qual os associados presentearam a biblioteca com doação de livro. Foi muito bacana o retorno... Memorial também, vinculado a biblioteca lá...

E aí depois entra cada departamento vinculado a pasta... Eu fiz alguns recortes, algumas fotos, e tem todas as atividades realizadas ao longo do ano.

Os Bávaros, os corais adultos e vozes plenas...

DCG, uma parceria muito forte do DCG com a Oktoberfest, nos apoia bastante.

Os escoteiros, participaram bastante ao longo de todo ano, nas atividades, em especial na festa junina, também na Oktoberfest e a plenitude, com a Marlize, que é nossa parceira aí também nos eventos de maio.

Eu fiz uma última tela, lembrando que as confrarias também estão vinculadas a Pasta Cívico-Cultural, e, lembrando, nominando, todas as confrarias em 2022.

O extrato que eu fiz do relatório, o pequeno extrato, vocês têm todo ele completo.

Quero registrar novamente o agradecimento ao casal Presidente, casal 1º Vice-Presidente, que sempre nos apoiaram em todos os eventos que a gente realizou.

— **Vice-Presidente de Esportes Marco Doval:** Senhoras e senhores, boa noite. Eu sou egresso da iniciativa privada e tive a gentileza de receber o convite do Presidente para tentar contribuir com aquilo que sempre foi meu lazer dentro do Clube, com um melhor resultado para o esporte da SOGIPA.

Estamos fazendo todo o possível dentro disso e há muito ainda por fazer.

Saúdo na pessoa do Presidente Neory Müller todo o Conselho, presente e aqueles que não puderam comparecer, e saúdo e agradeço ao Presidente Adílio Schneider pela oportunidade.

Quando recebi o convite da Diretoria, a pensar a área de esportes da SOGIPA como uma unidade de negócios, que tem que gerar seus próprios recursos, se sustentar e retribuir ao clube, recursos para que possam ser mantidas as áreas esportivas.

Dentro disso, nós criamos... não se prendam a números porque isso aqui é meramente ilustrativo... Nós criamos um controle e aprimoramos... Isso foi iniciado pela Michelle Süffert vamos dizer assim, de apropriar modalidade por modalidade esportiva, com relação a receitas, despesas, resultados.

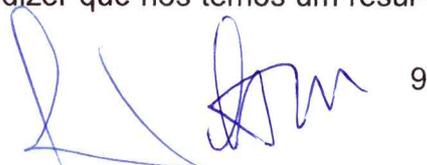
Os números aqui são números lançados aleatoriamente... no relatório, eles estão de acordo com a realidade, mas para que se possa entender então, nós temos o acompanhamento do número de inscritos em cada modalidade, são 34, o ticket médio é o que é recolhido para a prática do esporte, para cada modalidade, receita, despesa e resultado.

Nosso público usuário... no ano passado, com o retorno da pandemia, eu me lembro no final de 2021, minha filha pratica volei, era cada atleta no canto do ginásio com a sua bola, batendo bola na parede. Então é uma alegria que a gente tenha conseguido chegar, começado o ano com 3400, chegamos a um pico de 4600, o que trouxe um público médio para a gente analisar os próximos relatórios na faixa de 4 mil usuários contribuintes, além desses tem os usuários, o pessoal que usa pista, que usa piscina, que joga tênis, que joga beach tênis, que não é inscrito em nenhuma modalidade, exerce essa atividade na qualidade de sócio.

Esse nosso público está distribuído dessa forma. Os serviços, o azul, 62%, são as modalidades que não vão para competições... Musculação, o beach tênis, por enquanto. Em amarelo tá a formação, que aí já envolve escola voltada para a competição. O verde é o rendimento, que recebe o apoio do CBC, as equipes competitivas. E o vermelho é o alto rendimento, que é 2%, que já é basicamente nosso projeto olímpico.

A questão da sustentabilidade financeira... Os recursos que sustentam as modalidades, eles provem das receitas de esportes, o azul, que são os recolhimentos feitos na secretaria, de cada um que participa, projetos incentivados, que é a renúncia estadual e federal, e patrocínios diretos.

Nós somamos essa pizza e com alguns arredondamentos, porque nós cortamos as casas das vírgulas, nós estamos chegando a 117% da despesa, isso quer dizer que nós temos um resultado positivo na área de esportes de 17% sobre as receitas.



Além disso, existe um convênio com a prefeitura, em função da prática social de várias atividades de dentro do Clube, nós recebemos uma renúncia fiscal na tributação do IPTU, que isso aí monta em torno de mais 15%.

Tudo isso nos trouxe para esse quadro das equipes de competição, que nos levaram a 259 premiações, em esportes individuais e por equipe, uma média de uma medalha por dia.

12 técnicos da nossa equipe foram convocados para a chefiar equipes em competições nacionais e internacionais... No ano passado, fomos agraciados pelo Prêmio Brasil Olímpico, com um atleta do Judô, que é um desponte para a SOGIPA, e recebemos por mérito do Clube, da gestão toda, premiação na Fenaclubes – Confederação Nacional de Clubes, esse caso é um caso de esportes para todas as idades, um vídeo, um audiovisual que foi criado pela equipe de comunicação e marketing do clube, competindo com audiovisuais de empresas cinematográficas e tal, que foi o evento case de sucesso vencedor.

Além disso, no mesmo evento, nós já somos bi campeões aqui, recebemos a ... fomos agraciados com o troféu Clube Formador, pela Fenaclubes e pela CBC na modalidade tênis de mesa feminino por uma atleta que está agora com 16 anos e não encontra adversários.

Finalizando... mais uma premiação, no mesmo evento, fomos tri então, recebemos a menção Clube Top 100, da Fenaclubes, na pessoa do presidente Adílio Schneider. Muito obrigado...

— **Presidente da SOGIPA Conselheiro Adílio Schneider Finger:** Era o que tínhamos para apresentar no primeiro item da pauta.

— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** Aos queridos e estimados Vices, Maurício, Michelle, Alvino e Marco, obrigado pelo resumo das duzentos e cinquenta e poucas páginas do Relatório.

Quero, em meu nome, em nome da mesa diretiva, cumprimentá-los, embora um ano difícil, como disseram, Presidente e os Vices, foi um ano muito difícil, mas acho que superamos... entregamos, desenvolvemos, aos associados, o que eles merecem.

Eu coloco a palavra a disposição das conselheiras e conselheiros sobre o Relatório de Atividades que a Diretoria Executiva apresentou. Alguma pergunta? Não? Podemos deliberar? Estão todos de acordo? Alguém leve o microfone para a conselheira Rosemary...

— **Conselheira Rosemary Oppermann:** Oi... Eu acho só uma questão assim... não sei porquê que isso não podia estar para visualização dos nossos associados, para eles poderem dizer as coisas que a gente poderia estar falando aqui e aprovando. Então, eu fiz uma questão dessa, porque são 250 páginas para ler, em 4 dias. Eu tenho uma certa dificuldade... Aí eu disse “não vou imprimir” aí eu recebi a resposta que estaria à disposição do associado, depois da deliberação.

Eu achei estranho, porque eu fui eleita para trazer a voz do associado... E aí eu chego aqui e a minha voz é mais importante que a dele... Então eu vou ter que dizer “ah, isso vai ficar depois, vai passar depois”.

Eu acho que a gente teria mais questões para questionar, se o associado pudesse trazer as coisas do esporte, as coisas das festas e eu acho que essa questão é para a gente construir juntos, porque eu acho que a gente tem que mudar algumas coisas, e isso é a primeira coisa... porque depois a gente fica na conversa do corredor “ah, mas e aquilo... Ah, mas e aquele outro...” Só vamos saber depois... Então, eu acho que a gente pode mudar.

Eu não me sinto em condições de deliberar sobre nada... eu não li... gostei muito das apresentações, mas eu acho que o sócio devia ter esse direito também, de poder ler, de estar à disposição deles, para eles nos trazerem, para a gente poder votar em alguma coisa. Era isso.

— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** Muito bem. Ficou registrado em ata a sua manifestação, Conselheira Rosemary.

— **Conselheira Rosemary Oppermann:** Tudo bem? Eu achei muito interessante a parte de esportes, achei uma apresentação muito bacana. Eu vou fazer uma pergunta que, na verdade, é uma coisa que eu não tenho conhecimento com relação ao País.

Eu acho que a SOGIPA já foi um grande clube, do ponto de vista de ter um nome em muitas áreas... na esgrima... hoje eu vejo que não existe, por exemplo, um departamento exatamente de natação, não há uma equipe de competição... é um grande nome no Judô, é um grande nome em alguns esportes... Já foi um nome maior ainda... A prova tá ali na frente, naquele

Panteon ali, nas mãos impressas ali, que são uma referência, na verdade a um passado, que a gente não conseguiu ainda restaurar isso, mas quanto ao esporte, assim, qual é, comparativamente, qual é a colocação da SOGIPA em relação ao desempenho esportivo dentro da Confederação de Clubes, onde é que ela se encontra? Qual é o tamanho da SOGIPA hoje com relação a outros clubes do país, né?

— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** Não sei se o vice Marco gostaria de responder. Pode ser ali mesmo.

— **Vice-Presidente de Esportes Marco Doval:** Nós fizemos menção na apresentação a uma premiação do Top 100 que é concedido aos 10 melhores clubes do Brasil, selecionados pelos próprios clubes. Então essa é a nossa posição, estamos entre os 10 melhores.

— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** Conselheira Rose, satisfeita com a resposta? O presidente Schneider gostaria de falar?

— **Presidente da SOGIPA Conselheiro Adílio Schneider Finger:** Eu agradeço a conselheira pelas sugestões, mas infelizmente eu adoraria todo dia botar isso para o público todo, mas nós temos um regramento, que esse relatório deve ser primeiro aprovado pelos representantes dos associados, que são os conselheiros. A hora que os conselheiros aprovarem, então eu posso divulgar, mas não antes que vocês conselheiros deliberem. Então eu agradeço a sugestão, mas eu entendo que os representantes dos associados, hoje, ainda na estrutura atual do nosso estatuto, são os conselheiros. Obrigado.

— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** Conselheira Rose, satisfeita?

— **Conselheira Rosemary Oppermann:** Desculpa, Presidente Schneider, mas é justamente isso que eu estou questionando. É que eu fui eleita não para dar a minha opinião, eu fui eleita para trazer a opinião do sócio... então é essa questão. A gente vai amadurecendo com o tempo isso, eu acho que é bem interessante.

— **Conselheiro Dimas Alexandre Kliemann:** Presidente Schneider, eu vou dar uma sugestão. Eu sou médico, e trabalho no Sistema Único de Saúde... Como é feito quando o governo vai incorporar uma nova tecnologia? Ele é aberto a consulta pública, é estipulado um prazo, 15 dias, 30 dias, e qualquer pessoa, ou empresa, CPF ou CNPJ pode contribuir.

No caso desse tipo de relatório, eu concordo com a Rose, eu, por exemplo, participei da Oktoberfest, posso dar a minha opinião a respeito da Oktoberfest... ah, desculpe... trabalhei, na verdade, na festa junina. Posso dar a minha opinião sobre esse evento. VIP Night e diversos outros eventos, gostaria muito de ter vindo, mas eu não sei o que dizer... Eu não sei se foi bom ou se não foi bom, mas sem ouvir a opinião de quem esteve aqui, é difícil melhorar.

Então, daqui a pouco a gente abre os relatórios para consulta dos sócios durante um período estipulado, 15 dias, 30 acho demais... 15 dias, eles opinam e a gente traz aí para apreciação do Conselho. Não é necessário, e concordo, o rito não pode ser do sócio deliberar sobre o relatório, mas ele poderia opinar sobre o relatório em um formato provisório. É só essa contribuição para o Conselho.

— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** Bem... mais alguém? Não? Então eu pergunto... todos estão de acordo com os Relatórios de Atividades da Diretoria Executiva? Sim? Aprovado por unanimidade.

— **Conselheira Rosemary Oppermann:** Essa é outra questão que me incomoda antes de eu ser conselheira... Que é a situação assim... A gente fica em evidência. Quem fica em evidência? Quem diz não, quem se abstém. Eu acho... hoje nós até temos poucas pessoas, seria muito interessante a gente começar esse exercício hoje. Quem concorda, levanta. Quem não concorda, levanta.

— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** Esse é um critério dessa Presidência, desculpa.

— **Conselheira Rosemary Oppermann:** Como?

— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** É critério dessa Presidência. Tá bom?

— **Conselheira Rosemary Oppermann:** Tá, mas isso é uma questão que fica muito estranha.

— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** É a sua opinião. É a sua opinião.

— **Conselheira Rosemary Oppermann:** Tá bom... vamos discutindo essa questão.

— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** A senhora se abstém?

— **Conselheira Rosemary Oppermann:** Eu sim... eu vou me abster de votar.

— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** Então está bem. Aprovado por maioria com a abstenção da Conselheira Rosemary Oppermann os Relatórios de Atividades da Diretoria Executiva Exercício 2022.

— **Presidente da SOGIPA Conselheiro Adílio Schneider Finger:** Antes de analisarmos os números quero fazer algumas considerações com permissão dos senhores.

O material divulgado para todos consta integralmente todas as atividades que ocorreram na SOGIPA. Eu pincei algumas que eu preciso chamar mais atenção, como notei agora que tem alguns conselheiros que pelo pequeno tempo que foi enviado, 10 dias atrás, que não tiveram tempo de ler.

— (falando ao fundo, inaudível)

É... mas eu acho que... bom, não vou criticar ninguém, tá? Desculpa. Foi enviado dentro do prazo regimental todo o material, então não vamos discutir... Foi cumprido o Estatuto tudo direitinho, se não deu tempo de ler, me desculpa pela extensão do trabalho que foi praticado, mas eu aceito as considerações dos conselheiros.

O quadro social da SOGIPA aumentou ao longo de 2022 passando de 3.471 associados titulares pagantes em dezembro de 21 para 3.695 em dezembro de 22 com acréscimo de 7% em decorrência ainda de toda a situação que já explanei anteriormente.

Sendo que o mesmo número é o maior nos últimos três anos, mostrando que há uma retomada, ainda que não seja na velocidade pretendida e necessário.

As receitas brutas da SOGIPA avançaram 19.2 milhões em 21 para 28.6 milhões em 22. Valor inclusive acima do orçado e aprovado pelo Conselho Deliberativo do ano passado a respeito do orçamento, isso orçado que era 26.7, um milhão e 900 mil acima do valor orçado pelo conselho, aprovado pelo Conselho Deliberativo.

As despesas operacionais também avançaram, mas em uma proporção menor. Saíram de 19 milhões em 21 para 24.5 milhões.

As diferenças entre receitas líquidas e despesas operacionais correntes apontam para uma operação saudável do clube, com o resultado operacional expressivo de 3.8 milhões em 22.

Repito... Receita líquida... Despesa... Resultado 3.8 milhões positivos, que significa, caso a SOGIPA não precisasse conviver com o pagamento dos juros de 2.6 milhões de dívida, esse valor poderia ser transformado em investimentos e melhorias tão necessárias ao nosso clube.

Conseguimos, apesar de todas as dificuldades, ainda que longe da velocidade necessária, diminuir o volume da dívida ao longo de 22, que reduziu 16.1 milhões para 15.7 milhões.

A SOGIPA conseguiu realizar alguns investimentos importantes e quase obrigatórios, dos quais ressalvo os serviços de manutenção preventiva das galerias do Parque Aquático, obra fundamental para a segurança do clube, que ocorre longe dos olhos dos associados e a aquisição de novo equipamento de aquecimento de ambientes de água do centro de esporte, que alinha o clube as modernas práticas ecológicas e também sobre o ponto econômico.

Mesmo em um cenário de crise, a SOGIPA manteve-se em dia com suas obrigações, o que lhe garantiu todas as certidões de regularidade fiscal e tributário permitindo ao clube participar do fornecimento de verbas federais de fomento ao esporte e se candidatar em projeto das leis de incentivo ao esporte e a cultura, tanto do âmbito federal como estadual.

Todos os valores mencionados constam no relatório já encaminhados aos senhores conselheiros e conselheiros que serão explanados em detalhamento pelo Vice-Presidente Administrativo, senhor Maurício de Souza Santos, porém os números nos mostram que a SOGIPA é viável e tem um funcionamento saudável, a despeito da dívida, que atrapalha o desenvolvimento pleno do clube, com uma ferramenta de integração social e tem sentido as práticas culturais, sociais e esportivas.

08.02 – ITEM 2 – APRECIAR E DELIBERAR SOBRE AS DEMONSTRAÇÕES CONTÁBEIS DA ASSOCIAÇÃO REFERENTE AO EXERCÍCIO DE 2022:

ITEM 3 – APRECIAR O PARECER DO CONSELHO FISCAL SOBRE AS DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS DO EXERCÍCIO DE 2022:

— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** Os itens 2 e 3 serão apreciados juntos.

Solicito que o Vice-Presidente da Administração faça o uso da palavra a respeito das Demonstrações Financeiras.

— **Vice-Presidente Administrativo Conselheiro Maurício de Souza Santos:** Vou apresentar o resultado de 2022.

Quadro social... Presidente já falou, o número que nós terminamos o ano, 3.695, a gente tinha previsto 3.800, mas conseguimos chegar em 3.700, e só para alertar, esse primeiro trimestre, que é coisa que normalmente um trimestre não fecha positivo, nós estamos fechando o primeiro trimestre desse ano positivo. Então até o número cresceu, tá?

Eu só quis trazer desse ano, mas só para dar uma notícia para não ficar bem depois, né?

Aqui a inadimplência, que a gente sempre vem mostrando, que ela vem se mantendo numa faixa agora, em 2022 em média de 2,50, próximo a 2021, bem diferente dos outros anos, né?

Esse quadro aqui, que é um número de funcionário por área, a gente aqui aumentou um pouquinho... A gente tá acostumado a apresentar ele até aqui, mas o que a gente mostrou? Tem alguns sócios, perguntas que foram feitas... Assim, por exemplo... Aqui embaixo... Associados titulares, com o pagamento da contribuição, são 302 que pagam aquela contribuição que foi aprovada pelos senhores no orçamento para 2023.

São 302 sócios que pagam aquela contribuição. Não pagam aquela contribuição 739. Aí nós temos honorários, laureados e remidos, mais de 257.

Esse número aqui, somando os 3.600 com esses aqui dá o número de sócio da SOGIPA em torno de 4.900.

Temos 7.280 dependentes, chegando então o número de associados a 12.273. Usuários de escola, 1.648. Esse aí, usuário de escola é eu não sócio que matricula o filho numa escola da SOGIPA e isso não conta aqui no usuário que o usuário menor de 15 anos tem o direito a trazer seu dependente, seu titular, quer dizer, então ele aumenta até esse número que frequenta o clube aqui que hoje está em redor de 13.900 pessoas.

Projeto Criança também, as pessoas entram junto, e isso aí não tá computado, só o aluno do Projeto Criança, tá?

E aqui a gente tá vendo uma melhora na receita por funcionário, mesmo que a gente tenha um crescimento do número, porque esse número aqui ele cresce de acordo também como vai crescendo as necessidades.

Colocamos um professor para o beach tênis... Lotou as turmas. Colocamos o segundo... Se eu quero ganhar dinheiro com beach tênis, eu tenho que trazer mais um funcionário. O Marcão lá na parte esportiva criou turma no voleibol, ginástica, e aí tem que trazer mais professores... E demandas também que vem do sócio em algumas coisas que a gente precisa trazer.

Recreação, precisa botar mais um... Musculação, que foi aumentando o número de alunos... então a gente tem um indicador... 18 sócios por funcionário, hoje.

A nossa receita bruta desconta os impostos... 28.438 a líquida... E aqui então cada uma das atividades com as suas respectivas despesas que tiverem lançados.

Se a gente compara o orçado versus o realizado, a gente verifica que cresceu um pouco a receita, cresceu, e comparando com 2021, que a gente bota 2021 porque é anterior, mas é comparar 22 com 21, como foi comparar 21 para trás... 21 foi um ano para nós que não poderia ter existido, né?

Aqui eu fiz um gráfico aonde mostra a evolução da receita com orçado e o que tava em 2021.

As despesas... foi orçado 23 e gastamos 24. Mas foi aquilo que a gente mostrou, que na receita o acréscimo foi maior. Comparado também com 21 é lógico que ela vai ficar maior... Mesma coisa, um gráfico onde a gente demonstra 21, orçado e realizado...

Aqui nós temos sim... Aqui nós temos um resumo... Receita líquida, despesa operacional e o resultado operacional... O juro da dívida, que o Schneider já falou, dividido aqui sim, 1.400 so-

bre empréstimo bancário e 1.800 sobre mútuos... O resultado líquido ficou em 1.253 e mobilizado 479.

A dívida a gente tinha um... Começamos com 16 e 100 e terminamos com 15 e 700, houve redução da dívida...

Aí tem os gráficos também da receita, do resultado operacional, tem o gráfico do juro da dívida aqui, mostrando... A dívida mais ou menos ela ficou em linha, porque a gente veio o ano passado a gente foi acompanhando o orçado e deu início...

E esse ano também a gente tá estipulando porque como tá fixo a receita ali, né?

E o resultado líquido... a gente tinha uma previsão, veio de negativo, 1.500, previa 480 e chegamos a 1.200.

A gente sabe que tem muita coisa que precisa fazer na SOGIPA, mas para isso precisa ter o dinheiro e a gente tem que ir com o pé no chão porque não adianta tirar... Eu sei que todo mundo tem suas necessidades, todos. Eu vivo aqui dentro do clube todas as tardes então eu cruzo por tudo quanto é sócio sempre tem um que traz a sua solução, mas tudo implica em dinheiro e a gente tem que dar as prioridades.

Tem pracinha, tem a piscina, tem a piscina térmica, tem a parte de dentro da piscina térmica, tudo isso tem que ser feito. Se não fizer, vamos deixar para outro? Não pode, e não é fácil...

O endividamento é o número que a gente apresentou lá que veio de 16 e chegou em 15 e 761 e aqui um gráfico também do endividamento, quando veio lá de 21... Aqui foi para 16 em março, aí 15 em junho, 15 em setembro e agora aqui em 761 e 31 do 12.

— (falando ao fundo, inaudível)

Posso... Percentual? Isso... A diferença eu não tenho exatamente... O seu Hruby tem. Seu Hruby, quer apresentar? Vai falar depois, tá? Bom, a parte do relatório era isso.

— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** Eu convido o Presidente do Conselho Fiscal para fazer a leitura do Parecer sobre as Demonstrações Contábeis do ano de 2022.

— **Presidente do Conselho Fiscal Conselheiro Olavo Centeno Ferreira:**

PARECER SOBRE AS DEMONSTRAÇÕES CONTÁBEIS DO ANO DE 2022

O CONSELHO FISCAL da SOGIPA, no exercício de suas atribuições estatutárias, em reunião realizada nesta data, analisou as Demonstrações Contábeis, acompanhadas das respectivas notas explicativas, relativas ao exercício findado em 31 de dezembro de 2022.

Ao longo do exercício foram examinados os relatórios financeiros, indicadores de desempenho, memorandos sobre os controles internos gerados pela Auditoria Externa, solicitando sempre que necessário; informações sobre as questões contábeis e patrimoniais.

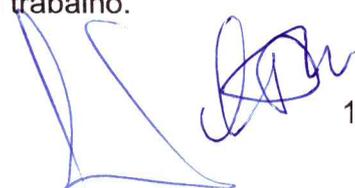
Com base nos documentos examinados, nos esclarecimentos prestados pela Administração do Clube e no Relatório dos Auditores Independentes, considerando-se as ressalvas apresentadas pela Auditoria, que sugerem melhorias baseadas nas melhores práticas contábeis, que devem ser objeto de análise e de um plano de trabalho da Administração do Clube, bem como nos seus trabalhos desenvolvidos durante o período, os Conselheiros Fiscais concluíram, por unanimidade, dar PARECER FAVORÁVEL às referidas demonstrações, as quais estão em condições de serem submetidas à apreciação do Conselho Deliberativo. Porto Alegre, 04 de abril de 2023.

— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** Coloco a palavra à disposição, para questionamentos, dúvidas, esclarecimentos. Se alguém quiser fazer uso da palavra, por gentileza, diga o seu nome no microfone, para registro na gravação. Alguém gostaria de se manifestar sobre as Demonstrações Contábeis apresentadas pelo Vice-Presidente Maurício. Podemos deliberar? Todos concordam?

— (falando ao fundo, inaudível)

Com as abstenções da conselheira Rosemary Oppermann e do conselheiro Dimas Kliemann. Aprovado por maioria.

— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** Passo a palavra ao Presidente Honorário, José Carlos Hruby, para apresentação do seu trabalho.



— **Presidente Honorário do Conselho Deliberativo Conselheiro José Carlos Hruby:** Cumprimento, inicialmente, o Presidente do nosso Conselho, Presidente Neory, Presidente Adílio Schneider, Presidente da Diretoria Executiva, as conselheiras e conselheiros presentes.

Eu digo inicialmente que eu me encontro decepcionado na noite de hoje, porque nós, Ex-Presidentes, tanto do Conselho como da Diretoria Executiva, bem como os demais conselheiros aqui presentes, com dois, três, quatro, cinco, mandatos como conselheiros temos um trabalho adicional de contribuir na integração dos novos conselheiros eleitos em novembro passado.

Os associados elegeram na última Assembleia de novembro de 2022, 24 novos conselheiros. Irei apresentar um trabalho que estou preparando há quatro semanas para contribuir nesta integração. Hoje nós não temos a metade dos 24 novos eleitos. Me sinto decepcionado... É uma pena que as informações que eu vou apresentar aos senhores é algo que os demais conselheiros já conhecem há muito tempo ao longo dos últimos 10 anos. Gostaria de dizer aos novos conselheiros, um termo que costumo usar, pretendo coloca-los na mesma página do livro, o que infelizmente eu acho que eu não vou conseguir.

Mas espero ainda ter um efeito multiplicador pois estará na ata da reunião de hoje. Eu quero fazer uma apresentação em relação a um tema que tem recebido o nosso maior cuidado, que é a nossa dívida.

Eu preciso retroceder há 10 anos atrás, quando essa dívida começou e principalmente, num segundo momento, o cuidado que as administrações do clube têm dado a esta dívida.

Esta dívida conforme informação apresentada pelo Vice-Presidente Maurício montou em dezembro passado R\$15.761 mil. Evidentemente quando nós retrocedemos há 10 anos eu precisei dividir a origem dessa dívida em fatores internos e fatores externos. Vamos primeiro para os fatores internos.

A SOGIPA, como acredito que todos devem saber, em outubro de 2013 teve um incêndio aqui na sede e a partir dali, não obstante termos recebido 4 milhões e 100 mil do seguro para reconstruir todas as nossas perdas patrimoniais, ela teve que investir R\$1.568 mil no atendimento às exigências do Corpo de Bombeiros, na sede social, com destaque a colocação de uma escada adicional, a partir deste piso até o térreo.

Também tivemos as indenizações que a SOGIPA incorreu perante terceiros. Foram associados que tinham locado nossas instalações para seus eventos sociais e a SOGIPA teve que contratar em outros clubes ambientes para que eles tivessem a sua festividade realizada. Isso montou em R\$950 mil.

A nível de investimentos nós tivemos em dezembro de 2013, R\$5.460 mil referente a aquisição das duas casas da Barão do Cotegipe e também um investimento adicional, que foi demandado, não obstante nós termos recebido recursos da CBC para nova pista de atletismo, tivemos valores adicionais necessários para sua instalação, desde drenagem, o esgoto em torno da pista e isso demandou, juntamente com um quiosque adicional na churrasqueira, R\$507 mil.

Então, reparem, nós temos assim aproximadamente R\$9,9 milhões. Eu poderia quase que afirmar, que este valor, naquele período, que vai desde a época do incêndio em 2013 e esses outros investimentos, é a origem da nossa dívida.

Esclareço principalmente aos mais jovens, quando se fala desta aquisição das casas junto a portaria da Barão do Cotegipe e aí eu preciso voltar ao ano de 1992 quando Orlando Heemann, talvez muitos o conheceram, ele presidiu o Clube por dois mandatos e depois foi Presidente desse Conselho Deliberativo, e eu tive a oportunidade de ser seu Vice-Presidente nos quatro anos. Ele fazia uma manifestação quase de forma permanente aqui no Conselho dentro de uma obstinação que nós tínhamos que adquirir prédios ou terrenos lindeiros, talvez num sentimento de culpa, porque os mais novos precisam saber, que o terreno da SOGIPA ia até a Benjamin, ou seja abaixo da Rua Leopoldina. Então, esse desejo obstinado de buscar uma reposição. E ele dizia assim... Se algum morador dá Honório, da Américo, da Dom Pedro, da Barão do Cotegipe ou da Leopoldina sonhasse em vender a sua área, alguém da SOGIPA deveria estar no seu portão no dia seguinte. Essa era a mensagem que ele fazia repetidamente durante a sua gestão.



Eu conversei com alguns Ex-Presidentes da SOGIPA nas últimas semanas... Muitas ofertas foram feitas para a SOGIPA, mas as negociações sempre foram frustradas. A última foi um terreno ao lado do nosso Centro de Esportes. Com essa aquisição poderíamos ter a lateral da SOGIPA na Dom Pedro II. Isso ocorreu lá no mês de junho, julho, agosto de 2013, quando surgiu então essa oportunidade ímpar dessas duas casas na portaria da Barão do Cotegipe.

Este aqui, senhores era o cenário lá em 2013, em dezembro, quando o Conselho e a Diretoria Executiva, tomaram a decisão da aquisição das casas. Nós estávamos aqui 2009 até 2013. Eu recuei aqui então quatro anos mostrando na linha vermelha qual era o nosso endividamento da época, em decréscimo e encontrávamos o número de associados em elevação.

Em 2012, 7.040 associados e em 2013 6.935 associados. Então este era o cenário naquela época e eu duvido que qualquer sogipano com essas informações não tomaria a mesma decisão. Porque eu vou mostrar um pouco mais adiante, toda projeção do fluxo de caixa na época foi feita com este número de associados contando então com a receita de mensalidade que poderia atender o fluxo de caixa projetado para anos seguintes em função do parcelamento que nós iríamos obter.

Essa redução aqui da dívida, eu posso me reportar, é uma pena que não está aqui, o doutor Fernando Cruz, Presidente da SOGIPA nos anos 2006 a 2009. Eu era Presidente do Conselho naquela época. Eu fiz uma combinação com ele, que a partir do início da sua gestão, 10% da receita de mensalidades fosse canalizado para a redução da dívida. E ele foi realmente exitoso nisso aí, para quando o presidente Nelson Wulff assumiu a presidência em 2010, ele já tivesse essa sequência. Realmente no mandato dele, que foi de 2010 a 2013, ele terminou de pagar a dívida. Então reparem vocês, esse era o cenário na época.

Então nós não podemos hoje, fazer eventuais comentários, sem olhar isso aqui.

Olhando fatores externos também, ou seja, o associado da SOGIPA vive num ambiente que eles convivem externamente e não só no clube e aí então eu cito os índices de desemprego, o PIB, a inflação e também nós tivemos uma questão muito séria a partir de março de 2020, início da pandemia.

No conjunto desses fatores aqui implica no gráfico seguinte. Reparem vocês, nós tivemos a partir de 2013, exatamente quando nós fizemos a aquisição das casas em dezembro daquele ano, reparem vocês os níveis de desemprego que estavam na faixa de 6%, eles transitam por 12%, sendo aqui em 2020 um percentual de 14% assim por diante.

Esse era o desemprego... Isto atingiu os nossos associados. Vocês vêm aqui no risco vermelho a variação do PIB que tivemos, bem como o impeachment, lá em agosto de 2016 e a partir dali os efeitos da área econômica foram com PIBs negativos, aqui foram crescimentos pífios e agora em 2021 também com um percentual elevado. Aqui tivemos uma pequena recuperação... Na linha amarela menciona o IPCA, que é o indicador que nós medimos a inflação no Brasil. Eu não tenho hoje condições de dizer qual dessas métricas mais influenciaram nas finanças dos nossos associados. Quando se decidiu o assunto das casas, nós estávamos com esse número que eu já mostrei a vocês, olhem o que aconteceu. Todas as variáveis daquele gráfico anterior certamente são responsáveis por isso aqui. Bem como o ambiente político e a pandemia.

— (falando ao fundo, inaudível)

— **Conselheiro Ricardo Medeiros de Albuquerque:** Sou obrigado a questionar, senhor Presidente. Eu vim aqui para uma pauta e me apresentam outra pauta...

Nós tentamos entrar com uma petição no início da reunião e foi jogada a petição para trás porque não constava da pauta.

Meu presidente, por favor, isso não consta na pauta da reunião do Conselho, é completamente extemporâneo esse fato.

Me permita, Presidente, por favor. Isso causa desânimo de vir aqui... Nós somos surpreendidos com uma pauta que não pode acontecer numa reunião de Conselho Deliberativo, tá?

Introduziram um assunto que não consta na pauta, pelo amor de Deus... Presidente, por favor... Quero que conste a minha manifestação em ata.

— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** Vai constar na ata. Eu explico... Conselheiro...

Conselheiro Ricardo Medeiros de Albuquerque: Introduzem um assunto que não consta na pauta, meu Presidente.

— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** O Presidente Hruby, como todos nós sabemos, ele assessora a Diretoria Executiva... E esse tema, essa manifestação, essa nota explicativa do Presidente Hruby é ainda sobre as Demonstrações Contábeis. Está dentro desse tema. É nota explicativa. Certo?

Mas a sua manifestação, conselheiro Ricardo, fica anotada.

Desculpe, Presidente Hruby.

O conselheiro Roza falou comigo no início da reunião. Ele vai apresentar depois. Isso já está combinado. Tá certo? Tá bom? Pode continuar, Presidente Hruby.

— **Presidente Honorário do Conselho Deliberativo Conselheiro José Carlos Hruby:** Por gentileza a outra transparência... aqui nos mostra os efeitos que nós tivemos nas receitas de mensalidades em função desta queda.

Aqui nos mostra novamente com a queda de associados, o crescimento da nossa dívida ao longo do período, ou seja, à medida que nós tivemos a queda das receitas, nós tivemos um crescimento da nossa dívida.

Aqui, e aqueles que trabalham com matemática financeira, talvez não sejam todos, eu fiz um cálculo comparando as receitas realizadas com o fluxo de caixa que teria sido projetado lá em dezembro de 2013, que viesse acobertar as mensalidades contraídas em função da aquisição das casas, e eu procurei buscar então aqui nesta linha verde, qual seria a receita em cada um dos anos baseado na média de 6.900 associados, que era um número que tínhamos em 2013, vezes o ticket médio, ocorrido ao longo dos anos.

Então nós temos essa linha verde e esta linha vermelha, a receita efetivamente realizada e aí aparece esse diferencial entre uma linha e outra aonde nos mostra em 2014, R\$100 mil, em 2015 R\$500 mil, ao final de 2019 esse diferencial acumulado de R\$17,5 milhões, é o que nos faltou.

Se efetivamente nós tivéssemos mantido na ordem de 6.900 associados, essa dívida seria coisa do passado.

Por efeito de a nossa dívida ter crescido ao longo do tempo foi unicamente aquele forte declínio do número de associados. Essa é uma afirmação inquestionável.

Apresentado isto, não obstante a manifestação, eu diria que eu lamento do conselheiro Ricardo Albuquerque, mas Presidente eu quero aproveitar essa oportunidade e eu não posso deixar passar, porque eu estou sendo cobrado por conselheiros para que houvesse um contra ponto em relação à algumas manifestações que foram feitas principalmente na semana que antecedeu a nossa assembleia em novembro passado. Eu estou sendo cobrado por isso. Será que vocês vão se calar e não manifestar uma contrariedade em relação ao que está sendo dito? E eu vou em mais alguns minutos fazer alguns contraponto a algumas afirmações. Me sinto muito desconfortável ter que fazer isso numa reunião de Conselho, mas não é possível mais adiar. Me sinto altamente indignado por algumas afirmações. Aqui talvez eu responda, conselheiro Marcelo Vicentini, a sua pergunta. Quais são os nossos credores hoje que sustentam essa dívida e qual é a taxa que nós pagamos? Essa foi a sua pergunta?

— (falando ao fundo, inaudível)

— **Presidente Honorário do Conselho Deliberativo Conselheiro José Carlos Hruby:** Aqui nós temos o valor absoluto e o percentual.

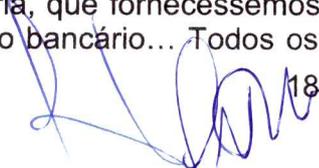
— (falando ao fundo, inaudível)

— **Presidente Honorário do Conselho Deliberativo Conselheiro José Carlos Hruby:** Espere um pouquinho, está aqui o que você quer. Por isso, caro conselheiro Ricardo Albuquerque, me permita fazer esse esclarecimento, até a todos, para mostrar aonde está a verdade.

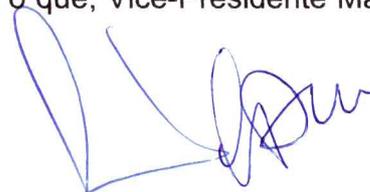
— (falando ao fundo, inaudível)

— **Presidente Honorário do Conselho Deliberativo Conselheiro José Carlos Hruby:** Eu não gostaria de entrar nesse assunto porque eu não participei na época. Instituições financeiras agora em dezembro, montado em R\$7. 612 mil, representando 48% do total de endividamento.

mento, cuja a taxa média é 1,8%. E abrindo esses R\$7.612mil nós temos aberto aqui empréstimo parcelado com aval. É bom esclarecer a todos, e principalmente aos novos conselheiros, que esses com aval, é um aval dado pelo casal Presidente e o casal 1º Vice-Presidente, aonde a assinatura deles nos contratos com as instituições financeiras, eles colocam o seu patrimônio em risco. Está claro? Preciso repetir? Acho que não. Vocês estão acompanhando as limitações que as instituições financeiras estão impondo a nível de empréstimos e a SOGIPA, não obstante não ter atrasado, pelo menos desde que eu assumi com o Presidente Carlos, em 2018, como o seu Assessor nessa área, não atrasamos uma prestação. Aí chegou num certo momento, recomendado e aprovado pelo Conselho Fiscal, por este Conselho Deliberativo, nós obtivemos um empréstimo com garantia cujo saldo agora R\$3.341mil, aonde nós concedemos em garantia as duas casas da Barão do Cotegipe. Nesta data aqui, nós não tínhamos nenhum valor como conta garantida, zero, mas na última semana esse número transitou então de R\$1 milhão de reais. Por que? Porque as nossas prestações dos empréstimos montam aproximadamente R\$450 mil ao mês. Contratos mútuos em dezembro de 23 mutuantes com uma taxa de 1,09% um montante de R\$8.149mil. Por favor, guardem esse percentual que eu vou ter que voltar a ele logo, logo. Então aqui eu procuro colocar, mencionar, algumas referências que foram feitas em relação aos contratos mútuos. Preciso fazer isso, eu estou sendo cobrado por isso. Quando afirmam que os contratos mútuos são relativos a alguns associados. E aí então vocês entendem minha indignação, que é uma sociedade secreta, são amiguinhos dos dirigentes... No português mais vulgar, é uma panelinha que tem os contratos mútuos. Aqui, essa correspondência, lá em cima, senhores, é de 26 de janeiro de 2022, assinada, a meu pedido, pelo Presidente Adílio, logo no início da sua gestão, aonde ele saúda os conselheiros, que iniciamos janeiro com os seus desafios, ele coloca aqui a abertura dos financiamentos lá em dezembro de 2021 e aí ele diz de quanto será a dívida média no ano passado, 2022, e que o quanto acarretaria de juros esse valor. R\$2.200 mil... E aqui então tem uma redação de dois parágrafos.... A carta termina com esse texto, Adílio Schneider, que nós fizemos juntos.####. Ante esse cenário, temos como objetivo reduzir os juros da dívida, bem como o seu montante, os R\$16 milhões, substituindo os recursos captados junto às instituições financeiras e contas garantidas (o cheque especial que a SOGIPA usa) por recursos captados através de contratos de mútuo os quais têm se mostrado menos onerosos no comparativo com recursos ante citados. #### Está claro? Não preciso repetir, eu acho? ####Tendo em vista este relevante inadiável objetivo, solicitamos a vossas senhorias... (foi endereçado aos conselheiros) avaliar a possibilidade de aportar valores através de um contrato mútuo, bem como indicar alguma associado do seu relacionamento. Para conhecimento, anexamos a tabela.#####. Então, senhores, eu não vou me cansar perante os senhores... não dá para chamar isso aqui de uma panelinha ou de uma confraria. Hoje nós temos contrato de mútuo com associado de R\$4 mil. Alguns contratos de conselheiros são valores mais relevantes. Por favor, não chame isso de uma panelinha que administra os contratos mútuos... **Taxas acima do mercado...** Também foi citado que os mutuantes recebiam taxas acima do mercado. Daqui um pouco eu me sinto mal de ter que explicar isso aqui. Na minha época que eu aprendi a aritmética, não matemática financeira, 1,09% taxa média dos contratos mútuos, esse número, segundo meu parco conhecimento de matemática financeira, é um número menor do que isso aqui. E dizer que a SOGIPA paga taxas superiores? Aqui então eu apresento a vocês a remuneração dos nossos contratos mútuos por faixa de valor. A SOGIPA estabeleceu em um passado distante, um percentual diferente conforme o montante aportado pelo contrato mútuo. Aqui até 300 mil é 1,04%, de 300 a 500 mil, 1,06%. Está média aqui senhores, de acordo com o montante, cada uma das faixas, vocês viram ali... 1,09%. Está claro? Essa tabela me exige um cuidado diário e venho permanentemente fazendo uma pesquisa junto a bancos para ver que taxas estão pagando. Para nós, evidentemente, termos ainda uma taxa atrativa perante um CDB de banco e deixar bem claro para vocês, os contratos mútuos não tem nenhuma garantia da diretoria, nem minha. E vocês sabem que qualquer aplicação em instituição financeira tem o fundo garantidor que garante qualquer problema na rede bancária até R\$200 mil. **Transparência, confidencialidade, LGPD.** Recebemos críticas de um conselheiro que formalizou perante a diretoria, que fornecêssemos a relação dos mutuantes. Senhores, nós vivemos no Brasil, tem o sigilo bancário... Todos os



contratos mútuos são realizados com uma instituição, um CNPJ com alguém com CPF, um contrato... E nesse contrato nós temos uma cláusula de confidencialidade. E a partir de 2020, 2021, nós passamos a ter no Brasil a Lei Geral de Proteção de Dados... é uma legislação que cada vez mais nós constatamos o seu cumprimento e também penalidades caso isso não aconteça. Então, eu diria, face a essa legislação, nós não fornecemos o nome dos mutuantes. Só também deixamos claro que isso não é uma caixa preta. O Conselho Fiscal toma conhecimento sobre grandes informações, e uma informação que eu obtive ontem, junto a nossa gerente de controladoria, a Auditoria Externa, esta sim, esta tem uma chave, em que ela entra em todos os contratos e vê a remuneração creditada para cada um dos mutuantes. A transparência, quando necessária, ela é ampla. Chegando no final... **Recursos ilícitos**... Cada vez é mais alguma coisa, que essa oportunidade dos mútuos para os amigos do rei, era originado de recursos ilícitos. Senhores... A SOGIPA anualmente fornece aos mutuantes o seu saldo individual, o qual obviamente, a critério deles, incluem na sua declaração de bens, na sua declaração anual, todos os juros... Porque foi alegado "Ah, eles nem pagam imposto". que desconhecimento. Senhores... A tabela vigente pelas leis brasileiras ela vai de 15% a 22,5%. E é descontado religiosamente quando esse juro é recebido e comunicado a Receita Federal. Não preciso falar mais nada. Aí a outra informação que também me chega... **Os mutuantes não têm interesse no pagamento da dívida**. Repito: Os mutuantes não têm interesse no pagamento da dívida, porque ele está usufruindo de uma taxa até melhor do que eles teriam no mercado... me perdoem... Que inverdade. Total inverdade. Aí eu finalizo com uma lâmina... Essa primeira linha aí foi aquela que o nosso Vice-Presidente Administrativo, o Maurício, fez referência na sua apresentação... R\$3.857 mil. E aqui, reparem vocês, o quanto ele falou está expresso nas demonstrações, R\$2.604 mil, aonde o superavit líquido ficou em R\$1.253 mil... Número que ele citou. Certo, Maurício? Eu faço novamente uma simulação de um cálculo aonde eu fui buscar na nossa contabilidade. Qual foi o mês em que nós tivemos o maior saldo de mútuos? R\$11.500 mil... Tínhamos agora em dezembro R\$8.100 mil... então agora nós estamos com um diferencial de R\$3.4 mil. Então dizer assim... Que eles são beneficiados... Senhores é exatamente inverso, a SOGIPA precisa de mútuos e eu faço um cálculo aqui, que se nós pegarmos, doutor Marcelo Vicentini, você perguntava o 1,09% dos mútuos a elevado à décima segunda potência, anualizando, nós chegamos a 13,9%, analisando o custo mensal perante os bancos na décima segunda nós chegamos a 24%. Então nós temos aqui um diferencial de 10%... O diferencial de 10% no ano. 10% sobre R\$13.400 mil, nós chegamos a R\$340 mil no ano. Então reparem vocês... Esse número aqui ele poderia estar próximo de R\$2.300 mil e o nosso resultado, senhores, nós como sogipanos, ele teria uma variação de mais 27% sobre o resultado que nós acabamos de aprovar. A SOGIPA precisa dos mútuos, e repare, esse número está muito coerente... O presidente Carlos na sua segunda gestão solicitou um cálculo de qual seria hoje nossa dívida... Se nós sempre tivéssemos tomado recursos perante instituições financeiras e não tidos os mútuos... Eu preciso repetir isso? Acho que não. A nossa dívida estaria em torno de R\$ 20, a R\$21 milhões... Aproximadamente 5 milhões mais. O que mais ou menos fecha com esse número aqui de R\$340 mil de um ano nos últimos 10 anos que nós precisamos aí para pagar. Então, por favor senhores, eu diria, estas afirmações que foram feitas deixaram a SOGIPA fragilizada porque se nós tivemos com R\$11.500 mil e tendo um diferencial hoje de R\$13.400 mil, eu que sou um gestor dessa área, como assessor da presidência hoje... Eu ouço de mutuantes assim... "O Hruby... Se tem associados e conselheiros, dizendo que meu recurso, primeiro, é acima da tabela, que estou sendo beneficiado", senhores, eu passo isso diariamente "me devolva o meu dinheiro". Se essa é a ótica que se tem sobre o valor que eu apporto. irei resgatar meu mutuo e aplicar em instituições cuja renda pode ser maior. Então nos ajudem a realmente buscar... E a minha expectativa é "Hruby... Isso é um sonho teu". Nós perdemos na última assembleia conselheiros mutuantes fortes. Senhores, eles retiraram seus recursos. A minha expectativa é que os 24 novos conselheiros, que a SOGIPA venha a obter, quem sabe um contrato mútuo para poder compensar essa redução que a SOGIPA teve, se não o nosso custo de despesas financeiras irá aumentar, o que, Vice-Presidente Maurício, traria um risco ao orçamento que você apresentou.



Finalizando, Presidente Neory, Presidente Adílio, minhas informações antes citadas às que me foram trazidas por mutuantes e conselheiros. Por último menciono que tive uma afirmação feita a minha pessoa, por um integrante do RENOVA SOGIPA, dizendo assim... ### “Nós já estamos trabalhando fortemente para as eleições de dezembro e para assembleia do ano que vem.” ### Eu encerro dizendo “Ok, sem problema, é bom ter uma competição, é positivo, mas, por favor, que a verdade impere, sempre a verdade”. Obrigado pelo espaço, Presidente Neory.

“O material visual apresentado pelo conselheiro José Carlos Hruby encontra-se arquivado na Secretaria do Conselho Deliberativo”.

— **Conselheira Beatriz Regina Soares Bauer:** Eu gostaria que o senhor Hruby justificasse a situação que ele iniciou a conversa dele com uma forma um pouco agressiva conosco, que somos novos. O senhor disse que nós somos menos da metade dos conselheiros. Eu gostaria que levantassem os novos conselheiros para mostrar para o senhor que nós somos 17... dos 24. O senhor foi um pouco agressivo puxando a nossa orelha ali no início, que não achei nada elegante.

— (falando ao fundo, inaudível)

— **Conselheira Beatriz Regina Soares Bauer:** Então tá. Ótimo. Outra coisa, quando o senhor falou de panelinha, o senhor disse que por acaso algum conselheiro que disse isso?

— (falando ao fundo, inaudível)

— **Conselheira Beatriz Regina Soares Bauer:** O senhor deveria provar. Não poderia trazer um assunto desse sem prova.

— (falando ao fundo, inaudível)

— **Conselheira Beatriz Regina Soares Bauer:** Ótimo.

— **Conselheiro Marcelo Vicentini:** Cumprimento à mesa diretiva, os conselheiros na pessoa do Presidente Neory.

Eu sinto a obrigação, Presidente Hruby, de fazer umas observações, né? A colega conselheira aqui meio que antecipou o que eu ia pedir aqui, né. Porque nós estamos aqui em 17 de 24, tem mais de 60, 70 dos dois terços outros. Quantos tem aqui? Eu gostaria que verificasse o número, Presidente. Não temos nem 40% dos outros dois terços. Então, na proporção, nós temos 70% quase da chapa que foi eleita agora. Então, eu acho, Presidente Hruby, e aqui estou me dirigindo ao Presidente Hruby, tá? Eu acho que essa observação não procede. Então, se vamos puxar a orelha, vamos puxar de todo mundo. Né?

Na última reunião, teve gente ligando desesperadamente para todos os conselheiros estarem aqui para a eleição da chapa, nós sabemos, conhecemos os conselheiros dos dois lados, dos grupos, e veja bem, não gosto de falar em lado, porque está na hora de parar com essa divisão, entendeu? Mas o Presidente Hruby trouxe uma divisão, não me leve a mal, mas acho que foi infeliz. Não precisava começar dessa maneira, porque reforçou uma divisão que não precisava existir. Então, onde estão os outros 70, 80, conselheiros, descontando os natos, que esses não contam, porque são natos. Onde estão todos? Se vamos criticar, vamos criticar todos. E puxar a orelha de todos. E nas próximas, pegar os presidentes, vice-presidentes, que liguem pra todos para saber se vem ou não vem, porque isso aqui não é brincadeira, realmente. E eu já puxei a orelha de alguns do nosso grupo também, mas alguns justificaram dizendo que achavam que a reunião ia ser na terça, davam aula na quinta, enfim... A gente sabe que nem todo mundo vive da SOGIPA, alguns acham que a SOGIPA é o único universo que existe, mas não é, infelizmente.

Continuo... Eu vou me alongar um pouquinho, porque acho que algumas coisas tem que ser...

Já que o presidente Hruby abriu a porteira, agora... (risos) Passa a boiada, né?

Concordo com o senhor numa coisa, o Orlando Heemann. O Orlando Heemann eu queria falar, era uma figura que... Eu fui conselheiro aqui 30 anos e agora voltei, né, para mais seis anos... Se eu viver até lá, né? Ninguém sabe o dia de amanhã. Orlando Heemann para mim foi o Presidente mais injustiçado na história da SOGIPA.

Eu cresci vendo as campanhas do Orlando Heemann para construir dois terços do ginásio de esporte, do centro de esportes, sem pegar empréstimo, sem pegar nada e não levou uma placa nesse clube. Não há uma placa no clube aqui fazendo homenagem ao Orlando Heemann

que foi um grande Presidente e um grande Presidente do Conselho e construiu dois terços do centro de esportes, praticamente mais da metade do que a SOGPA hoje. Ah, o (02:04:24) também merece... merece elogios... construiu um terço, vendendo a sede Alberto Bins, né, onde é que era a fábrica de gaita, acho que Todeschini, Veronesi, não sei, né. Orlando Heermann realmente é um grande gestor da SOGIPA, depois Ledur também, quando fez a piscina térmica, então acho que essas pessoas realmente mereceriam um repensar histórico na SOGIPA. Eu faço essa observação.

Presidente Hruby, eu gostei dos seus quadros, interessante, eu acho que as transparências são importantes. Talvez as coisas não tivessem chegado a esse ponto no clube se nós tivéssemos tido mais transparência.

Eu presenciei vários conselheiros aqui que pediram exclusão do Conselho porque pediam informações e não respondiam. Os papéis, os requerimentos, parece que eram usados no lavabo, porque não chegava.

Eu tenho um requerimento que eu fiz aqui uns anos atrás para conselho fiscal que até hoje não me deram resposta, na questão das bolsas. Enfim...

Mas eu queria ver o quadro, Presidente Hruby a partir de 2013. Porque eu aqui eu elogio agora o Presidente Nelson.

Realmente, o Presidente Nelson saneou as contas desse Clube que vinham de 20 anos das confusões iniciadas na gestão lá do Aroni Becker com a questão do INSS, que foi a origem de grande parte da nossa dívida, quando aqui nessa reunião eu fui ridicularizado pelo presidente Aroni, tá em ata. Quando eu disse que o INSS que estava naquela época achando que era devido ou não deveria ser depositado e não se depositou com aval de todo Conselho e aí um dia se perdeu o processo, aquele que discutiu o INSS, veio uma dívida fiscal cavalgar e ficamos 20 anos aqui remando com essa dívida.

Muitos dos conselheiros que estão aqui são testemunhas disso. Eu me tornei a pessoa não grata nesse Conselho e odiado por metade porque eu falava essas coisas e ninguém me dava ouvidos, e o tempo mostrou que eu tinha razão. Depois veio o conselheiro Presidente Nelson e conseguiu, meus parabéns, limpar essa dívida. Limpou a dívida e deixou o clube superavitário e é por isso que depois não aparece em 2013 adiante. Eu queria ver também de 2013, Presidente Hruby, que até 2013 eu vi eu queria ver depois do quadro, porque eu concordo a questão das casas não é só um dos fatores, o fator principal é, e aqui veja bem, eu não quero criticar as presidências anteriores, mas vamos botar a mão na moleira e vamos reconhecer, a origem disso aqui tudo tá no nomezinho simples num substantivo chamado gestão.

Porque se as receitas foram diminuindo, nós tínhamos obrigação de diminuir as despesas e não continuar gastando, investindo, seja lá o que for, ou que nome se dê, porque o papel bota tudo, aceita investimento, aceita fundo perdido, aceita seja o que for. A verdade é essa, que as receitas foram diminuindo drasticamente, porque tudo mudou, claro que tudo mudou, nós perdemos muitos associados para os condomínios.

Essa profusão de condomínios tirou muita gente, por quê? Porque eu vou para a SOGIPA se tenho academia no condomínio, tem piscina no condomínio, eu tenho pista de atletismo no condomínio, para que que eu vou no clube? Faltou gestão, faltou visão... Entendeu? E eu não tô criticando, eu não quero fazer uma crítica a ninguém específico, eu não quero que ninguém se ofenda, entendeu? Nós temos que parar de achar de colocar as ofensas do modo pessoal nesse clube, e esse é o problema, porque as coisas não vão pra frente nunca.

O Dom Vicente Scherer com quem eu convivi, porque eu fui advogado do tribunal eclesiástico, anos, Dom Vicente Scherer sempre dizia... nunca se critica as pessoas, se criticam as atitudes.

Então, a partir de 2013, houve realmente uma falta de gestão, talvez porque as pessoas, os presidentes realmente, não é fácil gerir um clube desse tamanho. Isso aqui é uma cidadezinha. Eu me lembro que em muitos anos a SOGIPA foi o décimo quarto, décimo quinto orçamento do Rio Grande do Sul, ou seja, só 10 ou 12 cidades, cidades, tinha um orçamento maior que nós. E parênteses, inclusive nós somos hoje... Hoje somos esculachados por outros clubes irmãos, como recentemente num jantar o pessoal do União veio tripudiar em cima de nós da SOGIPA, um ex-presidente veio dizer para nós lá, né, "olha, antigamente nós éramos pequeni-

ninhos, vocês eram enormes. Hoje vocês estão pequenininhos e nós somos grandes” e é verdade.

E aqui uma outra crítica nós temos que repensar, o Presidente Schneider falou com propriedade todas essas discussões ali, eu entendo, eu não queria estar na pele de vocês, eu sei que isso aqui é o horror, ser Presidente do Clube, mesmo com ou sem dinheiro, não interessa, é difícil, entendeu? Mas a verdade é que a gente não ouve preocupação do União com juro bancário, com mútuo, e agora fez um jantar de aniversário numa sede totalmente nova e tem dinheiro saindo pelo ladrão.

Juvenil, que eu faço parte, a mesma coisa, e assim tantos outros... Então eu acho que faltou um pouco de humildade aqui nossa, de gestores, de fazer, de repensar se o nosso caminho realmente estava certo. E pelo jeito não tava certo, porque olha o que nós estamos chegando aqui, nós temos hoje 60% da nossa receita, entre aspas, fiscal, em dívidas.

E agora eu vou tocar na questão das dívidas... Se há fofoca, os culpados são os próprios que se acham vítimas, os senhores, Presidente Hruby, porque a gente pede as informações e não dão. E essa história da Lei Geral de Proteção de Dados, de confidencialidade, me desculpe, essa conversinha que não convence um aluno de primeira série de direito, porque auditoria externa tem acesso aos contratos e os conselheiros, que são as autoridades máximas do clube não tem? Conte outra... Eu queria essa discussão no judiciário um dia, para acabar com esses disques disques... Que se diz algumas coisas que não tem suporte jurídico. Nós somos as autoridades máximas aqui, os senhores conselheiros, mesmo os natos, nós somos autoridade máxima não é a contadora da auditoria.

Então se eu pedir um contrato, não interessa de quem eu quero ver, eu tenho direito de ver. Ninguém vai dizer que eu não tenho direito de ver. Eu queria que essa discussão realmente fosse decidida por um árbitro, porque aqui nós temos muitos baixareis. Hoje em dia todo mundo é bacharel, todo mundo, em direito, todo mundo é médico. As redes sociais mostram isso... Todo mundo mete bedelho em tudo sem realmente saber. Não há confidencialidade de nenhum contrato dentro do clube para uma autoridade máxima de um conselheiro.

O Conselho Deliberativo é estatutariamente, pela lei civil, pelos estatutos civis que ainda vige nesse País, salvo se o Alexandre Morais fizer diferente, né, mas enfim... Ainda da total prerrogativa aos conselheiros, não me vem com essa... não me vem com essa, porque isso aí não tem suporte jurídico algum, e essa LGPD que tão usando aí, isso aí, me desculpe, isso aí é falácia, ela não protege quanto a isso.

Então, talvez seja a hora de fazer uma mea-culpa. Todos, de todos os lados, em até que ponto realmente eu tô sofrendo aquilo que eu mesmo criei. E temos que apaziguar essas coisas e tocar para frente. Aprender com os erros, tá? E fazer as coisas melhores, não criando mais divisões, como por exemplo...

Eu fiz uma carta aberta aos meus colegas de conselho, no grupo fechado, que vazou para o grande clube, e recebi uma carta de resposta do Conselho Superior, que não é superior nada, é apenas um conselho consultivo, ele não faz nem parte de Estatuto da SOGIPA, ele faz parte do Regulamento Geral, e que não foram capazes de assinar os que aprovaram aquela carta. Eu requeri oficialmente ao Presidente do Conselho, então ele disse que foi uma reunião por videoconferência, e que nem ata foi feita, mas o que que é isso? Isso aqui é casa da mãe Joana agora? Os conselhos se reúnem e você não sabe quem são, o que disseram, o que falou? E agora eu quero que fique registrado em ata que eu quero, estou requerendo por escrito, que me seja informado, em que data se foi e quais conselheiros do Conselho Superior, participaram daquela reunião em que eu fui nominado numa carta em resposta. Porque só foi assinado assim, oh... Conselho Superior, por sua expressiva maioria. Porque teve alguns conselheiros do Conselho Superior que disseram que não estava na reunião e que não concordaram com aquilo. Porque eu faço, assino e dou a cara a tapa. Eu gostaria que a recíproca fosse verdadeira.

Então, me desculpe, Presidente Hruby, mas é que essa manifestação, que também eu concordo, foi intempestiva, porque não fazia parte da ordem do dia, e trouxe discussões não do exercício 2022, que é o objetivo da reunião de hoje, Ordinária, mas já que tivemos aqui, talvez tenha sido um bom momento mas, entre aspas, com todo o perdão da vulgaridade, lavar roupa

suja e a gente ir para frente, tá eu faço observações porque eu acho importantes e estou esperando ainda saber quantos conselheiros dos outros dois terços estão presentes. Dona Tania, já verificou? Não? Quantos nós temos lá, Presidente, na ordem do dia? Quantos assinaram? Verificação de quórum, tem que fazer...

— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** Vamos ver isso aí...

— **Conselheiro Marcelo Vicentini:** Por que não fazemos agora? Temos a secretária do Conselho que...

— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** Um momento. É possível, dona Tania? Depois ela me passa, depois eu lhe passo, tá?

— **Conselheiro Marcelo Vicentini:** Porque aí também eu acho que deveríamos mandar uma cartinha para todos os faltantes com a mesma crítica do Presidente Hruby. Eu vou requerer também já na ordem do dia para isso, já que a porta foi aberta. Me desculpe, senhores conselheiros, pela hipocrisia. Mas achei importante não passar o momento.

— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** Passo a palavra ao presidente Schneider, por gentileza.

— **Presidente da SOGIPA Conselheiro Adílio Schneider Finger:** Prezados conselheiros e conselheiras, eu acho memorável que das discussões venham as sugestões e entendo que é para melhorar o nosso clube. Espero que assim seja a todos nós sogipanos.

Eu acho que ninguém é maior ou menor que ninguém, tá? Eu tenho algumas palavras que eu gostaria de passar, me desculpem até o horário.

Prezados Conselheiros.

Acreditamos que as dificuldades impuseram a SOGIPA uma restrição grande, mas aprendemos a conviver com ela e soubemos construir bons resultados apesar dela. Temos a pretensão de acreditar que estamos mantendo o clube seguro e confortável para os associados, e a retomada do crescimento do quadro social comprova.

Porém, para manter o clube vivo, ativo, moderno e cumprir a sua missão, para atender cada vez mais os padrões de exigências dos associados, precisamos dar um passo adiante, nesse sentido acredito que a dívida maldita precisa ser encarada rapidamente por todos os sogipanos.

Foi muito bem explicado pelo assessor da Presidência sobre a dívida, ela é um problema da SOGIPA, eu digo aos conselheiros e por extensão a todos os associados temos que encontrar uma forma. Nós estamos trabalhando insistentemente, todo dia, numa possibilidade e que normalmente não é da pauta de hoje, é sobre os índices construtivos, que felizmente está andando muito bem, já está bastante próximo, eu creio, como o meu slogan foi sonhar acreditar e realizar, que a gente consiga obter alguma verba para suprir essas dívidas e com o resultado aplicar em nossas atividades. Da nossa parte lembro que eu estou Presidente, mas sou sogipano, e assim continuarei sendo.

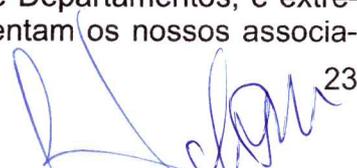
Com muito orgulho criei a minha família no clube e agora vejo a minha neta fazer o mesmo... A minha filha com a minha neta... Estou trabalhando com muito afinco para perpetuar esse sentimento sogipano mantendo-o para as próximas gerações, não só da família, como de todos associados do Clube.

Vamos seguir trabalhando pelo crescimento da SOGIPA, honrando as tradições do Clube e a herança deixada pelos dirigentes que vieram antes de mim. Fazendo isso sei que estou retribuindo a confiança dispensada por esse Conselho Deliberativo, legítimo representante dos associados, a mim e a minha diretoria.

Para mim, estar presidente da SOGIPA é uma honra. Por fim, agradeço ao ex-presidente do Conselho Deliberativo, seu Francisco Carlos Castro Soares e sua diretoria, Comissões e Conselhos, que atuaram no ano de 2022. Desejo ao presidente, seu Neory Muller, e sua Diretoria, Comissões, Conselhos e Conselheiros, recentemente empossados, para que junto possamos elevar cada mais vez o nome do nosso Clube.

Também faço um agradecimento especial ao Presidente Honorário do Conselho Deliberativo, José Carlos Hruby, Ex-Presidente senhor Carlos Wüppel, assessores dessa Presidência.

Agradeço integrantes da minha Diretoria Executiva, aos Diretores de Departamentos, é extremamente importante dentro das estruturas da SOGIPA, que representam os nossos associa-



dos nos seus departamentos. Colaboradores, em especial, não posso deixar, a minha esposa Maria Helena.

Novos desafios nos aguardam e vamos juntos superá-los. Nossa função é manter a SOGIPA atrelada ao seu próprio tempo já que perder-se no anacronismo pode cobrar um alto preço trabalhamos tendo como única remuneração a sensação do dever cumprido, a sensação pessoal de contribuir para o nosso Clube de coração. Muito obrigado a todos.

08.03 – ITEM 4 – APRECIAR E DELIBERAR SOBRE OS RELATÓRIOS DAS COMISSÕES PERMANENTES DA ASSOCIAÇÃO, REFERENTES AO EXERCÍCIO DE 2022:

— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** O conselheiro Fischer quer falar...

— **Conselheiro Luís Augusto Fischer:** Boa noite... Eu queria perguntar, não sei se é exatamente o que o senhor mencionava agora, mas ouvi um reparo do Conselho Fiscal dizendo que a auditoria externa, se eu não tô enganado sugeria melhora nas práticas contábeis, etc, algo assim, né? Então eu queria perguntar em que que isso resulta. Isso é da parte da direção que vai, que vai haver iniciativas? Isso não tem nada ver com a aprovação diretamente das contas agora, né?

Eu não queria perder oportunidade de perguntar isso para saber que providências vão ser tomadas, muito obrigado.

— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** Embora esse assunto já tenha sido deliberado, mas foi oportuno, Conselheiro. O colega Olavo pode responder?

— **Conselheiro Olavo Centeno Ferreira:** Quando foi falado no parecer, esse parecer é emitido conforme os trabalhos que são executados. No ano passado foram oito ou nove reuniões dos conselheiros baseado nesse trabalho que são feitos diversos procedimentos e no Parecer da Auditoria Externa.

A Auditoria Externa não é só do ano de 2022 ela já vem nos últimos anos ressaltando de que o clube precisa tomar algumas providências em relação a alguns procedimentos contábeis, é isso que ela se refere, entre eles as questões pontualmente de controles dentro do imobilizado. É uma questão técnica, contábil, que a auditoria ressalva e não há impedimento para aprovação das contas em relação a isso e como a gente se baseia também nesse relatório, por isso a gente cita a ressalva da auditoria, mas ele não interfere no nosso entendimento, na aprovação das contas.

E pelo que eu tenho acompanhado aqui dos últimos relatórios e das últimas prestações de contas, são procedimentos em que a SOGIPA, o clube, a diretoria, tem conhecimento e pretende, em algum momento, que isso seja solucionado. Mas como não está diretamente dentro da aprovação, existem outras questões, porque isso vai demandar por parte da diretoria, um custo elevado em termos de levantamento patrimonial com emplaquetamento, enfim... uma questão técnica que tá sendo adiado em função da própria situação que já foi detalhada aqui pelos colegas conselheiros. Não sei se era isso que...

— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** Conselheiro Fischer, está satisfeito? Sim...

Podemos deliberar então sobre os Relatórios das Comissões Permanentes, eu pergunto se gostariam de algum esclarecimento sobre esses relatórios?

— (falando ao fundo, inaudível)

A conselheira Rosemary Oppermann diz que se abstém de votar. Aprovados por maioria.

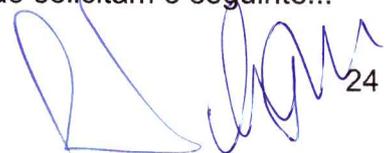
— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** Vou passar a palavra ao conselheiro Roza... Gostaria de ler, eu prometi no início da reunião que fizesse a leitura de um documento.

— **Conselheiro Paulo Roberto da Roza:** É um requerimento, só, da gente.

— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** Um requerimento. Por gentileza, conselheiro, venha aqui na frente.

— **Conselheiro Paulo Roberto da Roza:** Presidente Neory Muller, Presidente do Conselho Deliberativo da SOGIPA, os conselheiros que assinaram essa petição solicitam o seguinte...

Prezado Senhor.



No Regulamento Geral, artigo 65, compete ao Presidente do Conselho Deliberativo ou o seu substituto legal, constando na letra B deste artigo “executar e fazer cumprir o Estatuto, o Regulamento Geral e as deliberações do Conselho Deliberativo”, baseado no exposto, os conselheiros signatários solicitam que de imediato determine ao Presidente da SOGIPA o cumprimento do artigo 132 a 135 referente ao funcionamento do Conselho de Esportes e os artigos 140 e 142 que estabelecem diretrizes ao Conselho Cívico-Cultural e Social conforme nosso Regulamento Geral.

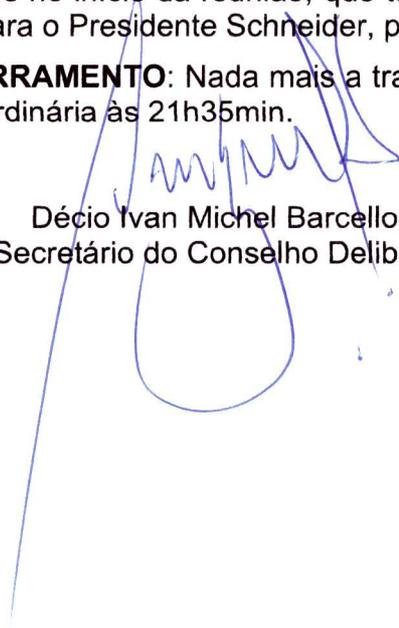
Outros, solicitamos que sejam divulgadas as datas e horários das reuniões desses Conselhos para que possa ser acompanhada por conselheiros interessados. Ainda que as atas, que as atas, instalação e funcionamento desses conselhos, sejam enviados por e-mail a todos os conselheiros.

Lembrando por fim que o não cumprimento por parte do Presidente ou qualquer membro da Diretoria de dispositivos estatutários ou do regulamento geral pode ser causa de afastamento dos cargos.

Isso aqui foi subscrito por um número razoável aqui de conselheiros e a gente gostaria de entregar a vocês e ter o recebimento do senhor, obrigado.

— **Presidente do Conselho Deliberativo Conselheiro Neory Müller:** Bem senhores, como eu disse no início da reunião, que tudo ficaria gravado, conselheiro Roza vou passar o expediente para o Presidente Schneider, para estudo.

09. ENCERRAMENTO: Nada mais a tratar, o Presidente do Conselho Deliberativo encerrou a reunião Ordinária às 21h35min.


 Décio Ivan Michel Barcellos,
 1º Secretário do Conselho Deliberativo


 Neory Müller
 Presidente do Conselho Deliberativo